

2025年11月10日

会員各位

一般社団法人 全日本特殊鋼流通協会
調査研究委員会
委員長 古池 晃
(公印省略)

第115回(2025年度第2四半期)景況アンケート調査報告

拝啓 会員の皆様には、益々ご清栄のこととお慶び申し上げます。

本アンケートは毎月実施の統計調査と同一方法で行いました。本アンケートは特殊鋼流通の現状を知る上で大変重要な資料となるものです。このため回答率UPを図るため皆様のご協力をお願いしました。回答率は前回より下がって46%でした。今回ご回答いただけなかった会員様には次回は是非ご回答くださいますようお願い申し上げます。また、皆様のニーズに応えるため改善を重ねてまいります。現在メールでご回答いただける様切り替えつつあります。皆様には引き続きご協力をいただくとともにご意見ご要望をお寄せください。

敬具

1. アンケート回答率

支部	回答数	事業所	回答率	前回回答率
東京	25	55	45%	46%
大阪	36	79	46%	43%
名古屋	25	55	45%	53%
東北	4	9	44%	33%
北関東	4	6	67%	83%
静岡	3	5	60%	60%
中国・九州	2	6	33%	33%
総計	99	215	46%	47%

2. 各設問に関するコメント

問3. 貴社の2025年7月～9月の売上高は

- イ. 前期比:「かなり増加」「やや増加」は20.6%から7.1%に減少しました。
- ロ. 前年同期比:「かなり増加」「やや増加」は14.7%から12.1%に減少しました。

問4. 業績についての詳細は次のとおりです。

- イ. 今期:「黒字」が45.1%から40.4%に減少しました。
- ロ. 前期比:「良くなっている」は9.8%から4.0%に減少、「あまり変わらない」が49.0%から45.5%に減少、「悪くなっている」は39.2%から48.5%に増加しています。
- ハ. 来期の業績見通しは:「かなり良くなる」「やや良くなる」が3.9%から3.0%に減少、「あまり変わらない」が40.2%から47.5%に増加、「やや悪くなる」「かなり悪くなる」が49.0%から41.5%に減少しています。
- ニ. 今後の業界の景気は:「かなり良くなる」「やや良くなる」が6.9%から10.1%に増加、「あまり変わらない」は49.0%から63.6%に増加、「やや悪くなる」「かなり悪くなる」は37.3%から21.2%に減少しています。

問5. 貴社の取扱商品の販売価格は前期に比べて？

「上昇気味」の割合は、「構造用鋼」「ステンレス」「切断賃」「機械加工賃」が増加、「工具鋼」は減少しています。

問6. 貴社の在庫は？

在庫が「多い」「やや多い」は27.4%から30.4%に増加、「適量」は53.9%から53.5%に減少、「少ない」「やや少ない」は17.7%から15.1%に減少しました。

1. 「多い」と回答した理由を表にまとめています。

地区	在庫は？の理由
大阪	前々期での大量受注を前提とした要望に応えるため仕入した鋼材が、受注量の大幅な減少により在庫となったため
名古屋	メーカーからの入荷がまとまって入ってくるため

2. 「やや多い」と回答した理由を表にまとめています。

地区	在庫は？の理由
東京	販売不振
東京	受注量が減少したまま、回復がみられない。
大阪	(7～9月)期の工具鋼の「アロイサーチャージ」が下がったので、販売価格もそれに準じて下がった。特殊鋼メーカーの工具鋼の【ベース値上げ】は今春から打ち出されたが、決着は夏場になり、そこから顧客との交渉に入っているため、『値上げ実施』は早くても(10月から)である。また、8月は暦の関係でお客様も大型の夏休み(9連休)を取られたので、当社も初めての長い休みにしたため、稼働日数減がそのまま売上減に繋がった。
大阪	各メーカーの納期遅れが発生しないため
大阪	販売量の減少
名古屋	想定以上に在庫量が落ちているので、在庫調整が追い付いていない

3. 「適量」と回答した理由を表にまとめています。

地区	在庫は？の理由
東京	1年以上、需要低迷が続いているため、在庫調整済みのため。
東京	仕入先鉄鋼メーカーに対して前月在庫より減少分のみロール発注している為
東京	低位横ばいが続いている為
大阪	紐付きは調整が入っており、それ以外は出荷したものの補充しかしてない。
大阪	支給材が多い為
大阪	手配量を調整しているが、それ以上に出荷が悪い
大阪	デッドストックを処分したため
東北	数量を決めて購入している
北関東	需要に合わせて削減をした

4. 「やや少ない」と回答した理由を表にまとめています。

地区	在庫は？の理由
東京	客先動向は下振れ傾向にあるが、数量は比較的安定しているため在庫も安定的に運用出来ている。
東京	工場配置見直しのため
大阪	メーカーからの入荷がゆっくり

5. 「少ない」と回答した理由を表にまとめています。

地区	在庫は？の理由
名古屋	余計な在庫を抱える余裕がない。
東北	在庫圧縮している

問7. 来期の設備投資計画

「車」「鋸盤」「工作機械」「パソコン・事務機」で増加、「社屋倉庫」で減少していました。

問8. 現在直面している経営上の問題点は？

「客先ニーズの変化」「従業員の確保難」「社員のレベルアップ」「事業後継者難」「為替の変動」で減少していますが、「販売不振」「販売価格安」「競争激化」「取引条件の悪化」「人件費増」「人件費以外の経費増」「資金繰り」「空洞化」「顧客企業の経営環境悪化と廃業・倒産」が増加しています。

問9. 適正な利益が確保されているか？

「確保されている」と回答した会社は25.5%から24.2%に減少、「あきらめている」が2.0%から0.0%に減少、「なかなか確保できない」が71.6%から75.8%に増加しました。

「確保されている」の方法の内容を表にまとめています。

地区	適正な利益確保の理由
東京	量は減ったが、市況の値上げと、弊社独自の価格転嫁が上手く行った
大阪	紐付き以外は、価格を触ってないの。
名古屋	見積提出し金額確定後受注している。
東北	顧客との価格の取決め方法が定められているため
東北	価格を下げないで受注している

問10. 2025年7月～9月の売上が前期（2025年4月～6月）に比べて増加、減少された要因。

(イ)「売上増加」の要因を表にまとめています。

地区	売上増加の要因
東京	新分野への参入
大阪	6月より7月が少しかつただけで、ほとんど変わりません。
大阪	工場二直化をスタート→短納期化→売上微増
大阪	大量受注先からの大幅な発注を受けたため
北関東	4月～6月が良くなかった為
静岡	前期が悪すぎたので、比較した場合増加となっているだけ。

(ロ)「売上減少」の要因を表にまとめています。

地区	売上減少の要因
東京	国内で製造する金型や機械装置、専用機などの仕事量が圧倒的に少ない。仕事の取り合いになっている。
東京	産業機械・建設機械メーカーの生産低迷、減速により、直接、間接的に荷動きが悪化している
東京	販売不振による出荷量減
東京	自動車の不振
東京	受注減と販売価格の下落
東京	1案件単位の単価は上がっているものの、全体の案件数が減少している
東京	金型需要がない。中国からの安価な加工品の値段に太刀打ちできない。
大阪	特に8月の稼働日減の影響
大阪	7月は今年で一番多い売上であったが、8月の稼働日数減が売上（4～6月期で一番低かった5月対比でも14%減）と今年最低の売上高になったのが最大要因。自動車以外でも半導体関連の仕事をしている顧客も非常に悪くて、(週休3日・4日)の企業も散見される。

大阪	トランプ氏関税問題
大阪	自動車関連産業の市況悪化。また、鋼材価格の値上げで競合各社との競争激化。海外（主に中国）からの輸入金型の増加。
大阪	8月の稼働日数が少ないため
大阪	ユーザーの稼働日数が少なかった
大阪	毎年の事ながら、8月は大手製造業の生産が落ち込むため。
大阪	販売数量/重量の減少及び、販売単価の下落
大阪	販売価格の落ち込み 出荷量減少
名古屋	トランプの関税がなかなか決まらなかった事もあると思うが、原因はよくわからない。
名古屋	トランプ関税による影響が長引いている
名古屋	8月の稼働日数が少なかったため
名古屋	鋼材販売の減少
静岡	稼働日が少ないことに加えて引き合いの減少もあり、単純にシュリンクしてしまった

問 11. 都道府県別最低賃金の引上げ（全国加重平均額は1,121円（昨年度比+66円））が10月以降翌年3月迄に地域毎に実施されます。何か影響があればお聞かせください。

地区	都道府県別最低賃金 引上げの影響
東京	特に影響はない
東京	外国人実習生、パートさんの賃金を上げざるを得ない
東京	特段影響はなし
東京	最低賃金をクリアーしており特に影響は感じない。
東京	影響はありません。
東京	直接影響はないが、過度なマスコミ報道、転職サイトCMが多いので、社員のマインド、定着度にマイナス影響を与えている。
東京	仕入品のコスト増につながる懸念
東京	特に影響なし
東京	特になし
東京	特にありません
大阪	ほとんど影響はありません。
大阪	特になし
大阪	既に達成しているため影響はない
大阪	雇用している（非正規社員・外国人労働者）の賃金も若干上げることになる。
大阪	特にございません
大阪	まだ、わからない
大阪	特に影響なし。
大阪	人件費の負担増は免れない
大阪	全体的に賃上げの雰囲気となっている為、人件費の圧迫が懸念される。
大阪	人件費の上昇が経営状況に悪影響を及ぼすこととなる
名古屋	高齢再雇用者の時給UP
名古屋	特に影響はない。
名古屋	影響なし
名古屋	労務費の上昇により、固定費が上がる
名古屋	特にありません
名古屋	新卒のベースアップを継続にしないといけない。

名古屋	特になし
名古屋	最低賃金だけでなく、社員全体の人件費も上げていく必要がある
名古屋	パートさんの賃金を最低賃金まで引き上げます。
東北	特にございません
東北	特になし
北関東	なし
静岡	配偶者の扶養で労働を希望しているパート社員の稼働時間が年々確保しにくくなっている。

問 12. 約束手形が2026年度で利用廃止となりますが、御社に何か影響がありますか。

影響があれば内容をお聞かせください。

「影響なし」は84.8%、「影響あり」は11.1%、「回答なし」は4.0%でした。

地区	約束手形 利用廃止の影響
東京	手形取引は段階的に減少しているものの、一部、小規模の店売りに関して手形取引が残っており、その先方の今後の対応を静観している。
大阪	弊社は資本金3億円以上ということもあり、大企業の位置づけであり、委託している各加工協力メーカーへは現金、弊社への振り込みに対しては現金義務がないため（でんさい）何らかの影響が出る可能性がある。
大阪	準備金の確保
大阪	受取手形決済日と支払手形決済日の各々ズレや被りが生じた場合の資金繰りへの影響
名古屋	電子手形への全面移行（一部、移行済み）
名古屋	でんさいをしていただけないお客、仕入れ先などある
静岡	でんさいへの切り替えがこれまで進まなかった客先は高齢経営者の割合が多く、切り替えがスムーズに行くかどうか心配なと、ついていけずに廃業検討する先が発生する懸念がある。

問 13. 現在、及び来四半期以降の景気についてご意見をご記入ください。

地区	現在、及び来四半期以降の景気について
東京	建産機等の需要分野は低位で推移しており、反転する見込みは今のところない。
東京	非常に悪い状況。
東京	今が静かすぎて全然検討が付きません。
東京	当面は大きな景気変動は想定していない。
東京	第1第2四半期でほぼ大差なし。各業界で上向くような話しは拾えないため第3四半期以降もこのまま推移すると見ている。
東京	動きが芳しくない中、マクロ、ミクロで取り巻く環境に良い話題が無い為、厳しい状況が続くとみられる
東京	トランプ関税の影響が心配
東京	今よりは良くなることを期待したい
東京	10月直近の雰囲気はこれまでの下落傾向から横ばいとも感じとれるが、少ない受注量を維持するため販売価格を下げざるを得ない状況にあり、未だ回復の兆しは見えない。
東京	中国国内でだぶついている安価な材料の輸入が増えることで、価格競争案件が増え、また、国内加工先の減少による海外流出も顕著な見通し。
東京	上向きかと…
東京	各方面にヒアリング、確認しても不透明な状態

大阪	中国の低迷の影響が大きいので、わかりません。
大阪	現在の販売数量（新型コロナウイルス感染症禍以前のピークの2018年対比で30%減）の状況が2023年の途中からずっと続いていて、減り続けている訳ではないが低位安定状態なので、このままの数量面の動きがずっと続くという見方が我々全特協メンバーのみならず、ユーザー（需要家）からも聞こえてくるが、自動車メーカーの現地調達・現地生産の進行？中国の景気不振？と明確な原因が判らないので需要構造の変化の真っ只中にいると考えられ、このまま特殊鋼を取り巻く景気が好転する予測が立てられない。
大阪	リーマンショックのときのような急で大幅な景気の落ち込みはないものの、景気が良くない状況がダラダラと続いている感じがします。
大阪	アメリカ関税の影響も出始め、自動車金型生産も現地生産が増え始めている。また足元、金型国内生産も減少しつつ、中国産の輸入も増えつつあり、輸出産業に大きく懸念される。
大阪	鉄が関わる業界が軒並み不調により景気の良化は見込みにくい
大阪	製造業において世界的に先行不透明感が強い分、既存お客様の数量減は否めない。
大阪	世界景気はトランプ関税の行く末次第だと思うが、まずこの景気のまま維持すると考える。ただ、中東戦争、及びウクライナ戦争の終結の目が出てきているので、その後、景気が回復すると思う。
大阪	モノづくりへ回帰対策が必要不可欠
大阪	自動車業界に関わるユーザー層が多い中、関税問題やEV化に向けての進展具合により直接、業績に影響します。先行きの不安感は拭えない状況です。
大阪	自動車はトヨタのみ堅調に推移。建機はコマツ、コベルコ等計画ダウンとなっている。土木建築は依然低調であるが、今後はIR関連の受注に期待。
大阪	あまり期待はしていないが、新内閣での景気向上を望んでいます。
大阪	大量発注先の海外移転の情報があり、受注高の減少が見込まれる
大阪	自動車業界が低迷続きで、鉄鋼全体へ波及している。
名古屋	ただでさえ悪い景気の中、少々上回ったところで横ばい同然です
名古屋	年内は状況悪いまま、来年は昨年より良くなるかも不透明
名古屋	販売数量の下降が続く可能性あり。
名古屋	中小顧客の先行きが改善する気配もなくあまり良くはならないのではないかと。貿易戦争に近い状況で先行きの見通しが難しく、投資や人員の計画も滞り気味
東北	半導体業界他を含め先行き不透明感否めずかなり厳しい収支状況が見込まれる
東北	特殊鋼業界の景気は非常に悪い。国の経済政策や世界情勢の変化、好転を望みたい。
東北	見通しが見えない
北関東	自動車向けは厳しく、他業界に期待するが量はあまり望めないと思う
静岡	今は底に居ると考えたいので、前向きな話が出てくることを期待しています。

問 14. アンケートの設問について、ご意見をお寄せください。

又、希望する設問等がございましたらご提案ください。

地区	アンケートの設問について
東京	①市況価格が軟化傾向にある中、依然、人件費含めコストは上昇し続け、今後もその傾向にあるとみられる。今一度、コスト転嫁についての皆さんの対応状況を聞きたい。 ②昨今、ユーザー主体に低価格の中国材及び中国生産部品で価格比較されるケースがあるが、皆さんの状況はどうかお聞きしたい。

東京	特にありません
大阪	鋸盤・鋸刃（超硬刃も含めて）の価格が相当上昇しているので、「切断賃」を顧客（同業者だけからではなく、エンドユーザーからも）取れるようになる設問を、運賃上昇・運送屋の減少・二酸化炭素排出の減少努力の観点からも、かつでも議論したが【共同集配・共同配送】への取り組みの設問を考える時期にきていると思うので、それを全特協として真剣に考える設問を期待したい。
東北	特にございません

以上

2025年10月10日

第115回 全特協景況アンケート調査書

一般社団法人 全日本特殊鋼流通協会
調査研究委員会

調査対象期間：2025年7月～9月

回答締切：2025年10月23日(木) 該当項目に○印をつけてください。

(正会員215社にアンケートをお願い致しました。)

問1. 貴社の所属支部・地区は

1. 東京(埼玉・神奈川・新潟・長野を含む) 2. 大阪 3. 名古屋 4. 東北 5. 北関東 6. 静岡 7. 中国
8. 九州

問2. 貴社(登録事業所を含む)

(イ) 従業員数は

1. 10人以下 2. 11人～20人 3. 21人～40人 4. 41人～100人 5. 101人～200人 6. 201人以上

(ロ) 売上高は(前年度年商)

1. 1億円まで 2. 3億円まで 3. 5億円まで 4. 10億円まで 5. 50億円まで
6. 100億円まで 7. 200億円まで 8. 300億円まで 9. 300億円以上

問3. 貴社(登録事業所を含む)の2025年7月～9月の売上高は

(イ) 2025年7月～9月は2025年4月～6月に比べて(前期比)

1. かなり増加 2. やや増加 3. あまり変わらない 4. やや減少 5. かなり減少

(ロ) 2025年7月～9月は2024年7月～9月に比べて(前年同期比)

1. かなり増加 2. やや増加 3. あまり変わらない 4. やや減少 5. かなり減少

問4. 貴社の業績(収益)及び特殊鋼流通業界の景気の見通しについて

(イ) 2025年7月～9月は

1. 黒字であった 2. 収支トントン 3. 赤字であった

(ロ) 2025年7月～9月は2025年4月～6月に比べて(前期比)

1. 良くなっている 2. あまり変わらない 3. 悪くなっている

(ハ) 貴社の来期、2025年10月～12月の業績は、2025年7月～9月よりも

1. かなり良くなる 2. やや良くなる 3. あまり変わらない 4. やや悪くなる 5. かなり悪くなる
6. わからない

(ニ) 特殊鋼流通業界の景気は、現在とくらべて

1. かなり良くなる 2. やや良くなる 3. あまり変わらない 4. やや悪くなる 5. かなり悪くなる
6. わからない

問5. 貴社の取扱商品の販売価格は2025年4月～6月に比べて(前期比)

(イ) 構造用鋼 1. 上昇気味 2. 変わらない 3. 下降気味 4. わからない

(ロ) 工具鋼 1. 上昇気味 2. 変わらない 3. 下降気味 4. わからない

(ハ) ステンレス 1. 上昇気味 2. 変わらない 3. 下降気味 4. わからない

(ニ) 切断賃 1. 上昇気味 2. 変わらない 3. 下降気味 4. わからない

(ホ) 機械加工賃 1. 上昇気味 2. 変わらない 3. 下降気味 4. わからない

問6. 貴社の在庫は

1. 多い 2. やや多い 3. 適量 4. やや少ない 5. 少ない

どうしてそうなのか差支えなければその理由をお聞かせ願います。

[]

問7. 貴社の設備投資について(2025年10月～12月の設備投資計画)

1. ある(あるとご回答の方は、次に○印をつけてください) 2. ない

1. 車 2. 鋸盤 3. 工作機械 4. パソコン等事務機 5. 社屋・倉庫 6. その他()

問 8. 貴社が現在直面している経営上の問題点（いくつでも○印をつけてください）

- | | | |
|-----------------------|------------|----------------|
| 1. 販売不振 | 2. 販売価格安 | 3. 競争激化 |
| 4. 客先ニーズの変化 | 5. 取引条件の悪化 | 6. 人件費増 |
| 7. 人件費以外の経費増（運賃・金利） | 8. 資金繰り難 | 9. 従業員の確保難/求人難 |
| 10. 社員のレベルアップ | 11. 事業後継者難 | 12. 為替の変動 |
| 13. 空洞化（海外工場移転等） | | |
| 14. 顧客企業の経営環境悪化と廃業・倒産 | | |
| 15. その他（ | | ） |

問9. 適正な利益は確保されているか

1. 確保されている 2. なかなか確保出来ない 3. 適正な利益確保はあきらめている
“1. 確保されている”と答えられた方は差支えなければその方法をお教えてください。

{ }

問10. 2025年7月～9月の売上が前期（2025年4月～6月）に比べて**増加**された方または**減少**された方にお尋ねします。

（イ）差支えなければ**売上増加**の要因をお聞かせ願います。

{ }

（ロ）差支えなければ**売上減少**の要因をお聞かせ願います。

{ }

問 11. 都道府県別最低賃金の引上げ（全国加重平均額は1,121円（昨年度比+66円））が10月以降翌年3月迄に地域毎に実施されます。何か影響があればお聞かせください。

{ }

問 12. 約束手形が2026年度で利用廃止となりますが、御社に何か影響がありますか。

影響があれば内容をお聞かせください。

1. 影響なし 2. 影響あり

“2. 影響あり”と答えられた方は差支えなければその内容をお聞かせください。

{ }

問 13. 現在、及び来四半期以降の景気についてご意見をご記入ください。

{ }

問14. アンケートの設問について、ご意見をお寄せください。又、希望する設問等がございましたらご提案ください。

{ }

ご多忙中にもかかわらず、ご回答戴きありがとうございました。

ご返事は（一社）全日本特殊鋼流通協会・事務局宛 返信用封筒（受取人払い）を同封致しましたので、ご利用ください。

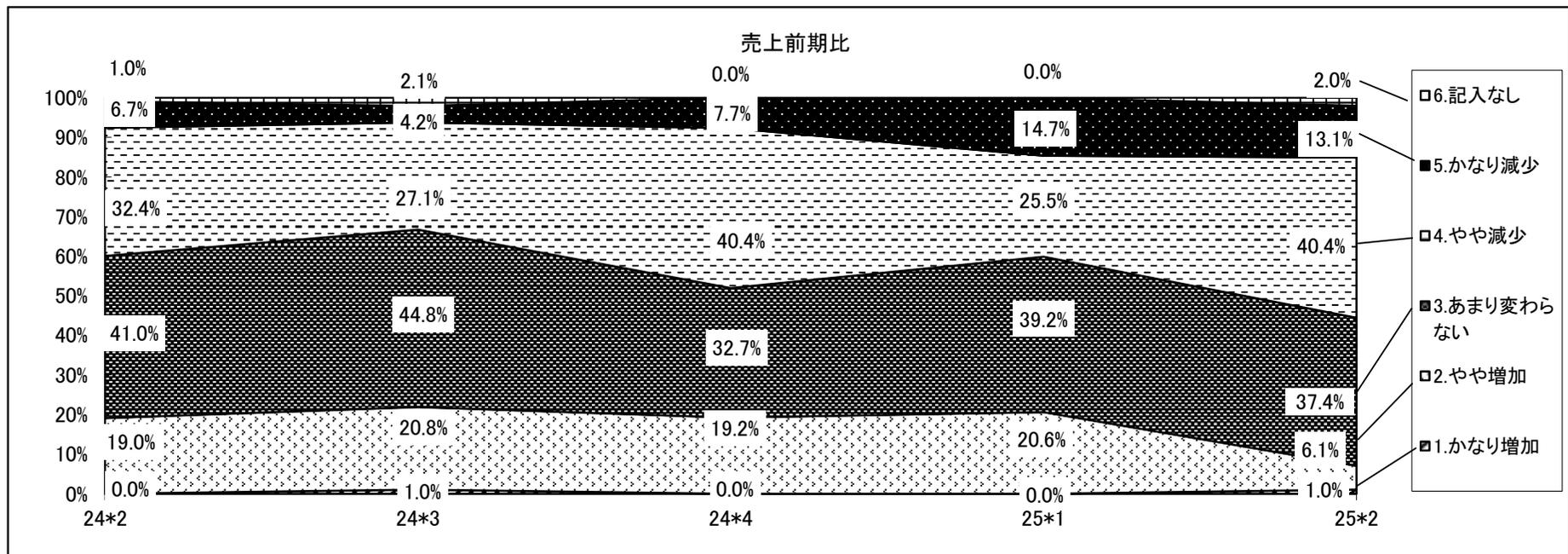
以上

問2-ロ. 売上高は

売上高	1.10人以下	2.11-20人	3.21-40人	4.41-100人	5.101-200人	6.201人以上	6.記入なし	合計
1.1億円まで	7 7%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	7 7%
2.3億円まで	7 7%	0%	0%	1 1%	0%	0%	0%	8 8%
3.5億円まで	3 3%	2 2%	0%	1 1%	0%	0%	0%	6 6%
4.10億円まで	3 3%	4 4%	2 2%	0%	0%	0%	0%	9 9%
5.50億円まで	0%	7 7%	12 12%	14 14%	1 1%	0%	0%	34 34%
6.100億円まで	1 1%	0%	2 2%	7 7%	2 2%	1 1%	0%	13 13%
7.200億円まで	0%	0%	0%	3 3%	4 4%	0%	0%	7 7%
8.300億円まで	0%	0%	0%	0%	1 1%	1 1%	0%	2 2%
9.300億円以上	0%	0%	0%	0%	4 4%	8 8%	1 1%	13 13%
99.記入なし	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%
総計	21 21%	13 13%	16 16%	26 26%	12 12%	10 10%	1 1%	99 100%

問3-イ. 売上前期比について

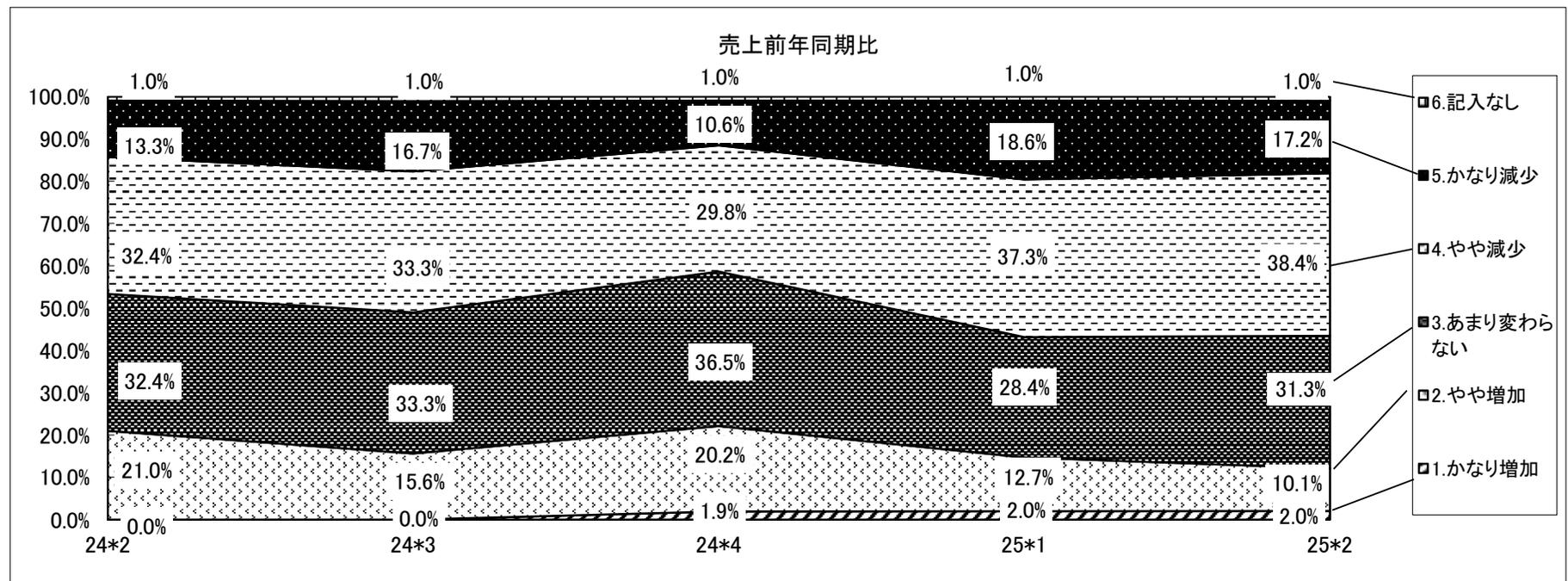
売上、前期比	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
1.かなり増加	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1
	0.0%	0.0%	4.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	1.0%
2.やや増加	4	7	0	6	9	2	5	3	2	5	2	2	20	21	6
	15.4%	26.9%	0.0%	16.2%	26.5%	5.6%	20.0%	10.3%	8.0%	31.3%	15.4%	15.4%	19.2%	20.6%	6.1%
3.あまり変わらない	7	9	8	18	14	16	5	13	7	4	4	6	34	40	37
	26.9%	34.6%	32.0%	48.6%	41.2%	44.4%	20.0%	44.8%	28.0%	25.0%	30.8%	46.2%	32.7%	39.2%	37.4%
4.やや減少	12	4	11	11	8	13	13	9	13	6	5	3	42	26	40
	46.2%	15.4%	44.0%	29.7%	23.5%	36.1%	52.0%	31.0%	52.0%	37.5%	38.5%	23.1%	40.4%	25.5%	40.4%
5.かなり減少	3	6	5	2	3	4	2	4	3	1	2	1	8	15	13
	11.5%	23.1%	20.0%	5.4%	8.8%	11.1%	8.0%	13.8%	12.0%	6.3%	15.4%	7.7%	7.7%	14.7%	13.1%
6.記入なし	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	1	0	0	2
	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	2.8%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	7.7%	0.0%	0.0%	2.0%
総計	26	26	25	37	34	36	25	29	25	16	13	13	104	102	99
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%



注) 25*2とは、2025年度第2四半期を指します。

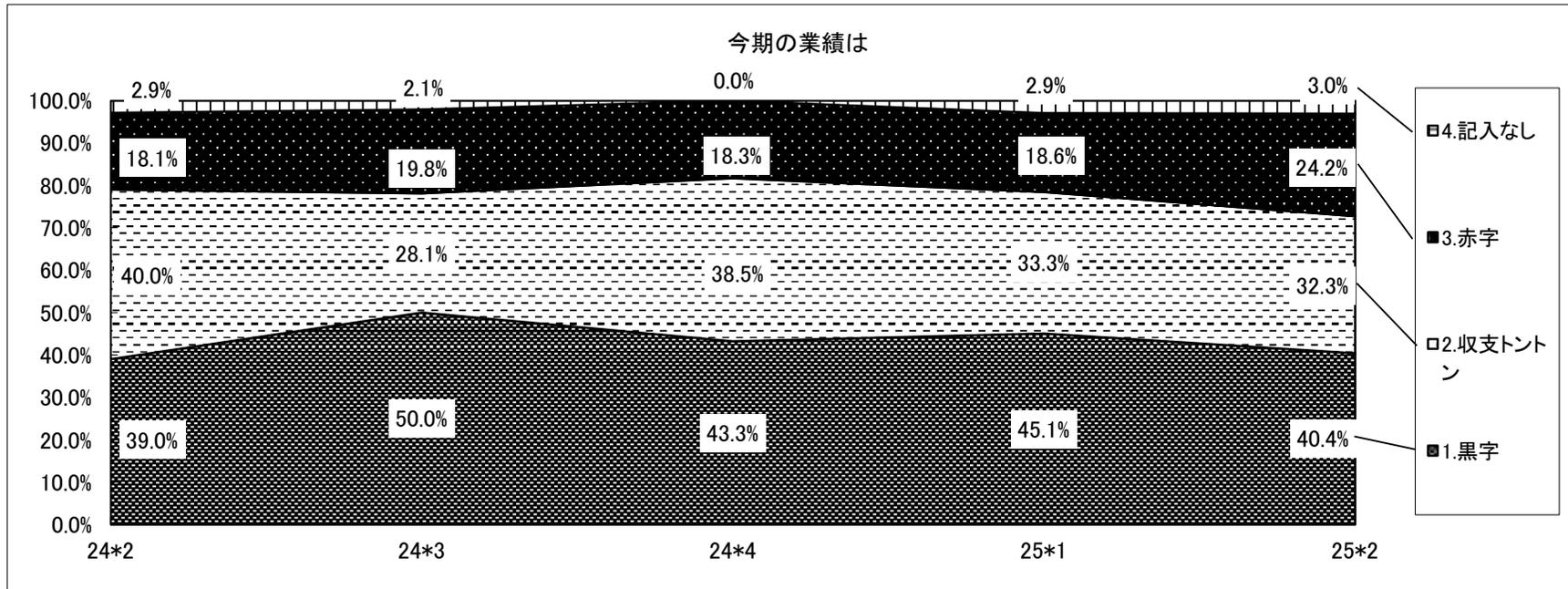
問3-1. 売上前年同期比

売上、前年同期比	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
1.かなり増加	0	0	1	1	1	1	1	1	0	0	0	0	2	2	2
	0.0%	0.0%	4.0%	2.7%	2.9%	2.8%	4.0%	3.4%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	1.9%	2.0%	2.0%
2.やや増加	4	1	0	9	6	5	6	3	4	2	3	1	21	13	10
	15.4%	3.8%	0.0%	24.3%	17.6%	13.9%	24.0%	10.3%	16.0%	12.5%	23.1%	7.7%	20.2%	12.7%	10.1%
3.あまり変わらない	9	9	9	13	11	14	8	7	4	8	2	4	38	29	31
	34.6%	34.6%	36.0%	35.1%	32.4%	38.9%	32.0%	24.1%	16.0%	50.0%	15.4%	30.8%	36.5%	28.4%	31.3%
4.やや減少	9	9	10	11	13	11	8	14	12	3	2	5	31	38	38
	34.6%	34.6%	40.0%	29.7%	38.2%	30.6%	32.0%	48.3%	48.0%	18.8%	15.4%	38.5%	29.8%	37.3%	38.4%
5.かなり減少	3	7	5	3	2	5	2	4	4	3	6	3	11	19	17
	11.5%	26.9%	20.0%	8.1%	5.9%	13.9%	8.0%	13.8%	16.0%	18.8%	46.2%	23.1%	10.6%	18.6%	17.2%
6.記入なし	1	0	0	0	1	0	0	0	1	0	0	0	1	1	1
	3.8%	0.0%	0.0%	0.0%	2.9%	0.0%	0.0%	0.0%	4.0%	0.0%	0.0%	0.0%	1.0%	1.0%	1.0%
総計	26	26	25	37	34	36	25	29	25	16	13	13	104	102	99
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%



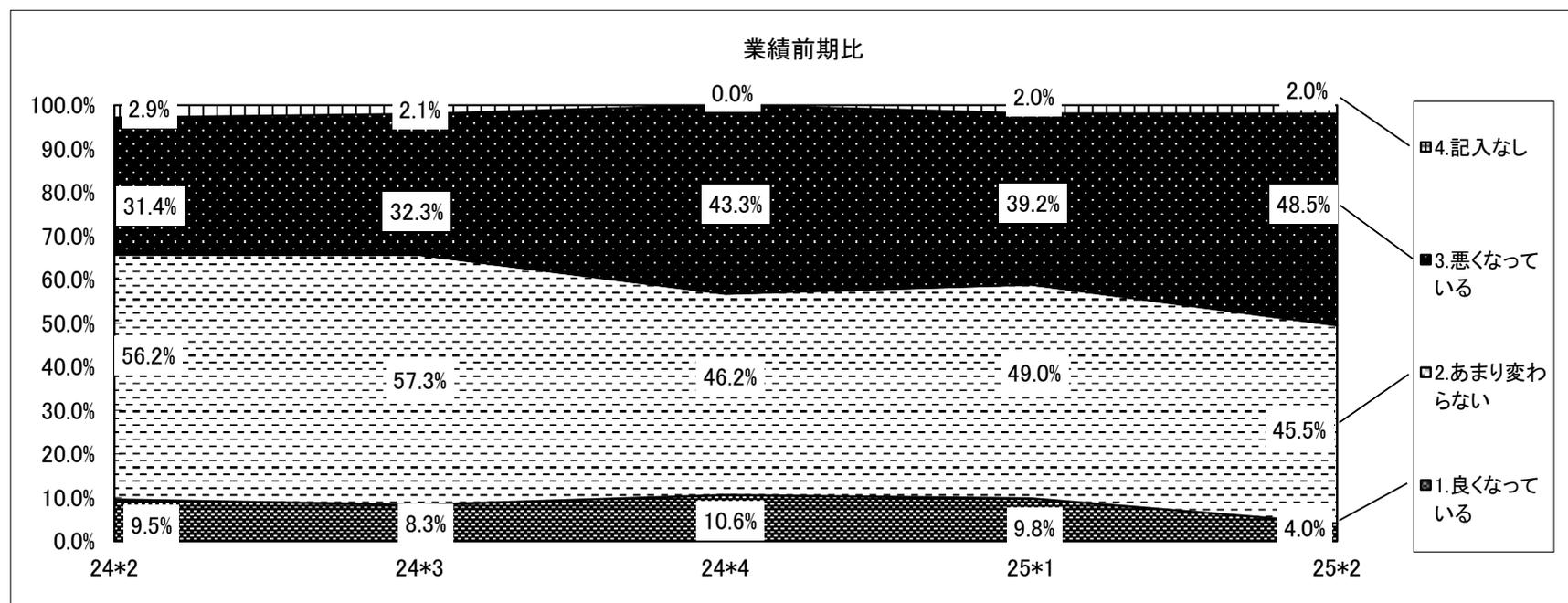
問4-イ. 今期の業績は

今期業績	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
1.黒字	8 30.8%	12 46.2%	8 32.0%	18 48.6%	15 44.1%	17 47.2%	15 60.0%	16 55.2%	12 48.0%	4 25.0%	3 23.1%	3 23.1%	45 43.3%	46 45.1%	40 40.4%
2.収支トントン	12 46.2%	7 26.9%	9 36.0%	15 40.5%	15 44.1%	12 33.3%	7 28.0%	9 31.0%	8 32.0%	6 37.5%	3 23.1%	3 23.1%	40 38.5%	34 33.3%	32 32.3%
3.赤字	6 23.1%	7 26.9%	8 32.0%	4 10.8%	3 8.8%	5 13.9%	3 12.0%	3 10.3%	4 16.0%	6 37.5%	6 46.2%	7 53.8%	19 18.3%	19 18.6%	24 24.2%
4.記入なし	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	1 2.9%	2 5.6%	0 0.0%	1 3.4%	1 4.0%	0 0.0%	1 7.7%	0 0.0%	0 0.0%	3 2.9%	3 3.0%
総計	26 100.0%	26 100.0%	25 100.0%	37 100.0%	34 100.0%	36 100.0%	25 100.0%	29 100.0%	25 100.0%	16 100.0%	13 100.0%	13 100.0%	104 100.0%	102 100.0%	99 100.0%



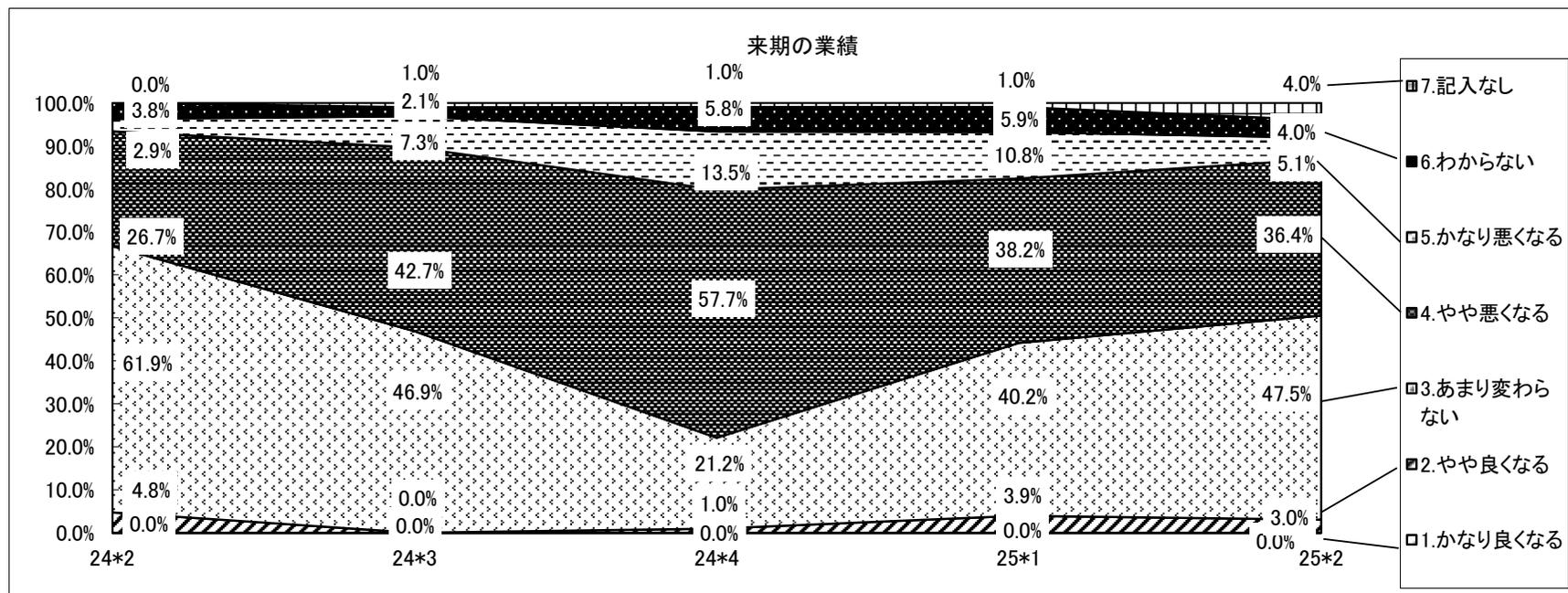
問4ーロ. 業績前期比

業績、前期比	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
1.良くなっている	1 3.8%	4 15.4%	1 4.0%	5 13.5%	4 11.8%	2 5.6%	2 8.0%	2 6.9%	0 0.0%	3 18.8%	0 0.0%	1 7.7%	11 10.6%	10 9.8%	4 4.0%
2.あまり変わらない	9 34.6%	12 46.2%	11 44.0%	23 62.2%	21 61.8%	19 52.8%	9 36.0%	12 41.4%	10 40.0%	7 43.8%	5 38.5%	5 38.5%	48 46.2%	50 49.0%	45 45.5%
3.悪くなっている	16 61.5%	9 34.6%	13 52.0%	9 24.3%	8 23.5%	15 41.7%	14 56.0%	15 51.7%	14 56.0%	6 37.5%	8 61.5%	6 46.2%	45 43.3%	40 39.2%	48 48.5%
4.記入なし	0 0.0%	1 3.8%	0 0.0%	0 0.0%	1 2.9%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	1 4.0%	0 0.0%	0 0.0%	1 7.7%	0 0.0%	2 2.0%	2 2.0%
総計	26 100.0%	26 100.0%	25 100.0%	37 100.0%	34 100.0%	36 100.0%	25 100.0%	29 100.0%	25 100.0%	16 100.0%	13 100.0%	13 100.0%	104 100.0%	102 100.0%	99 100.0%



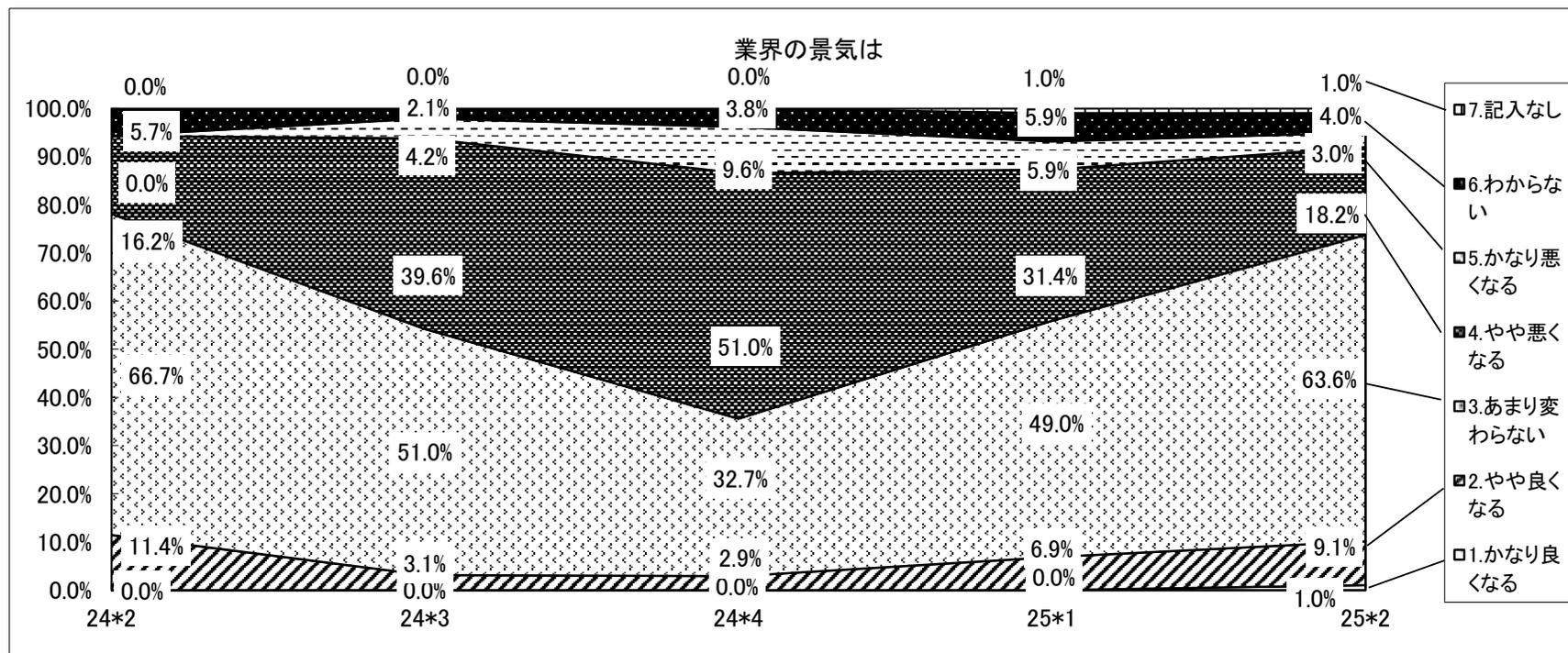
問4ーハ. 来期の業績は

来期の業績	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
1.かなり良くなる	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
2.やや良くなる	0	1	1	0	0	1	1	1	0	0	2	1	1	4	3
	0.0%	3.8%	4.0%	0.0%	0.0%	2.8%	4.0%	3.4%	0.0%	0.0%	15.4%	7.7%	1.0%	3.9%	3.0%
3.あまり変わらない	4	9	15	11	18	15	4	11	13	3	3	4	22	41	47
	15.4%	34.6%	60.0%	29.7%	52.9%	41.7%	16.0%	37.9%	52.0%	18.8%	23.1%	30.8%	21.2%	40.2%	47.5%
4.やや悪くなる	15	11	5	20	11	16	16	13	8	9	4	7	60	39	36
	57.7%	42.3%	20.0%	54.1%	32.4%	44.4%	64.0%	44.8%	32.0%	56.3%	30.8%	53.8%	57.7%	38.2%	36.4%
5.かなり悪くなる	7	4	1	2	3	1	3	3	3	2	1	0	14	11	5
	26.9%	15.4%	4.0%	5.4%	8.8%	2.8%	12.0%	10.3%	12.0%	12.5%	7.7%	0.0%	13.5%	10.8%	5.1%
6.わからない	0	1	1	4	2	3	0	1	0	2	2	0	6	6	4
	0.0%	3.8%	4.0%	10.8%	5.9%	8.3%	0.0%	3.4%	0.0%	12.5%	15.4%	0.0%	5.8%	5.9%	4.0%
7.記入なし	0	0	2	0	0	0	1	0	1	0	1	1	1	1	4
	0.0%	0.0%	8.0%	0.0%	0.0%	0.0%	4.0%	0.0%	4.0%	0.0%	7.7%	7.7%	1.0%	1.0%	4.0%
総計	26	26	25	37	34	36	25	29	25	16	13	13	104	102	99
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%



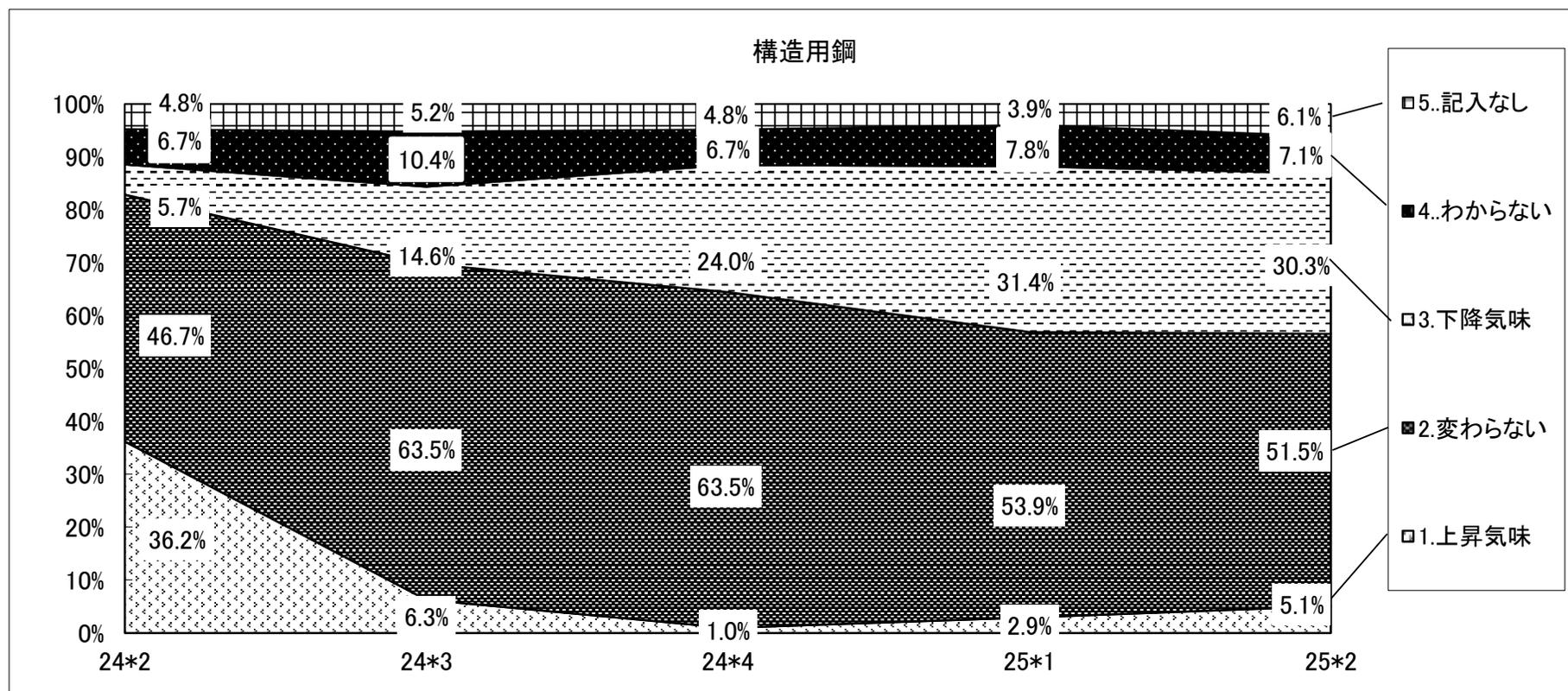
問4-二. 業界の景気は

業界の景気は	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
1.かなり良くなる	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1
	0.0%	0.0%	4.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	1.0%
2.やや良くなる	0	0	4	1	2	2	1	1	0	1	4	3	3	7	9
	0.0%	0.0%	16.0%	2.7%	5.9%	5.6%	4.0%	3.4%	0.0%	6.3%	30.8%	23.1%	2.9%	6.9%	9.1%
3.あまり変わらない	9	16	16	15	14	25	6	14	16	4	6	6	34	50	63
	34.6%	61.5%	64.0%	40.5%	41.2%	69.4%	24.0%	48.3%	64.0%	25.0%	46.2%	46.2%	32.7%	49.0%	63.6%
4.やや悪くなる	12	6	2	18	13	7	14	12	6	9	1	3	53	32	18
	46.2%	23.1%	8.0%	48.6%	38.2%	19.4%	56.0%	41.4%	24.0%	56.3%	7.7%	23.1%	51.0%	31.4%	18.2%
5.かなり悪くなる	4	3	1	0	1	0	4	1	2	2	1	0	10	6	3
	15.4%	11.5%	4.0%	0.0%	2.9%	0.0%	16.0%	3.4%	8.0%	12.5%	7.7%	0.0%	9.6%	5.9%	3.0%
6.わからない	1	0	1	3	4	2	0	1	0	0	1	1	4	6	4
	3.8%	0.0%	4.0%	8.1%	11.8%	5.6%	0.0%	3.4%	0.0%	0.0%	7.7%	7.7%	3.8%	5.9%	4.0%
7.記入なし	0	1	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	1	1
	0.0%	3.8%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	4.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	1.0%	1.0%
総計	26	26	25	37	34	36	25	29	25	16	13	13	104	102	99
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

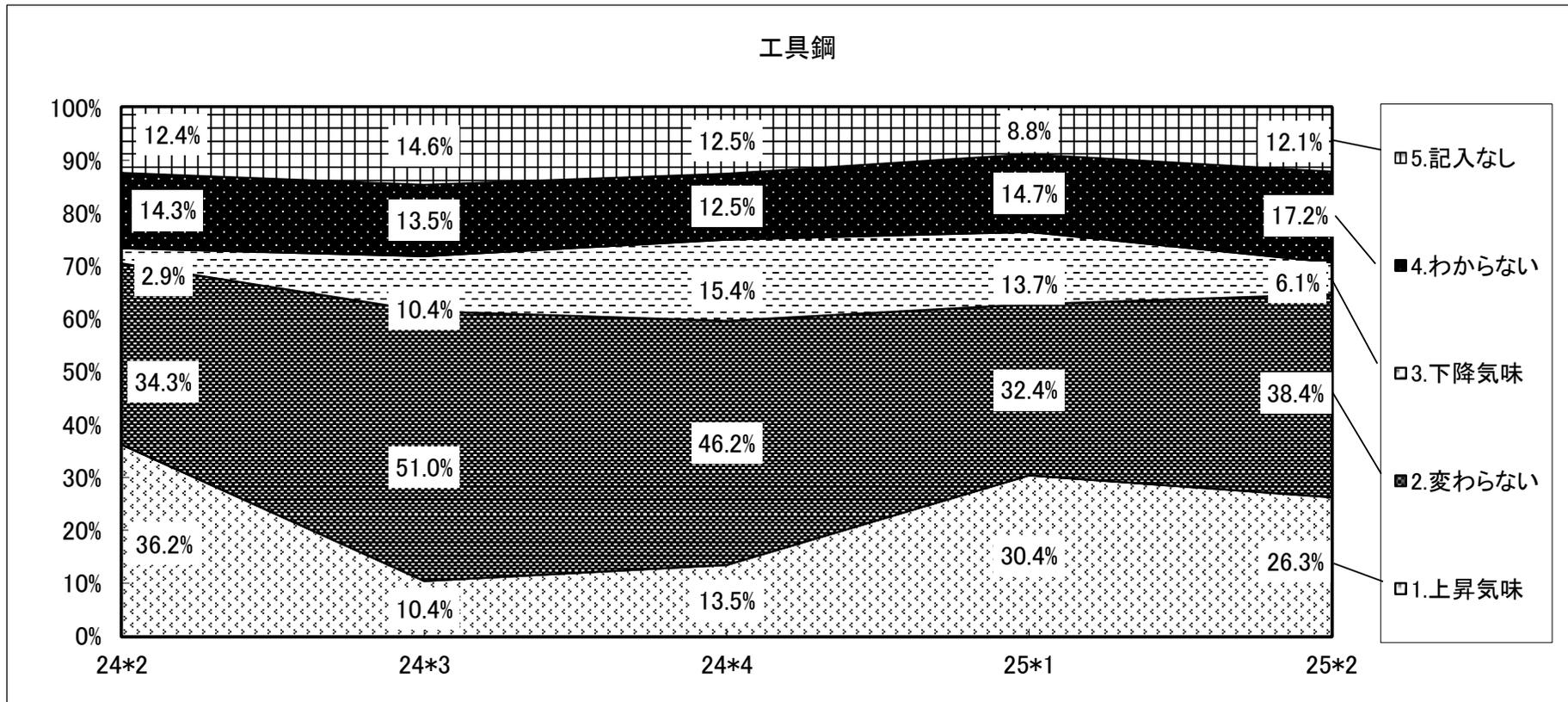


問5. 貴社の取扱商品の販売単価は前期に比べて

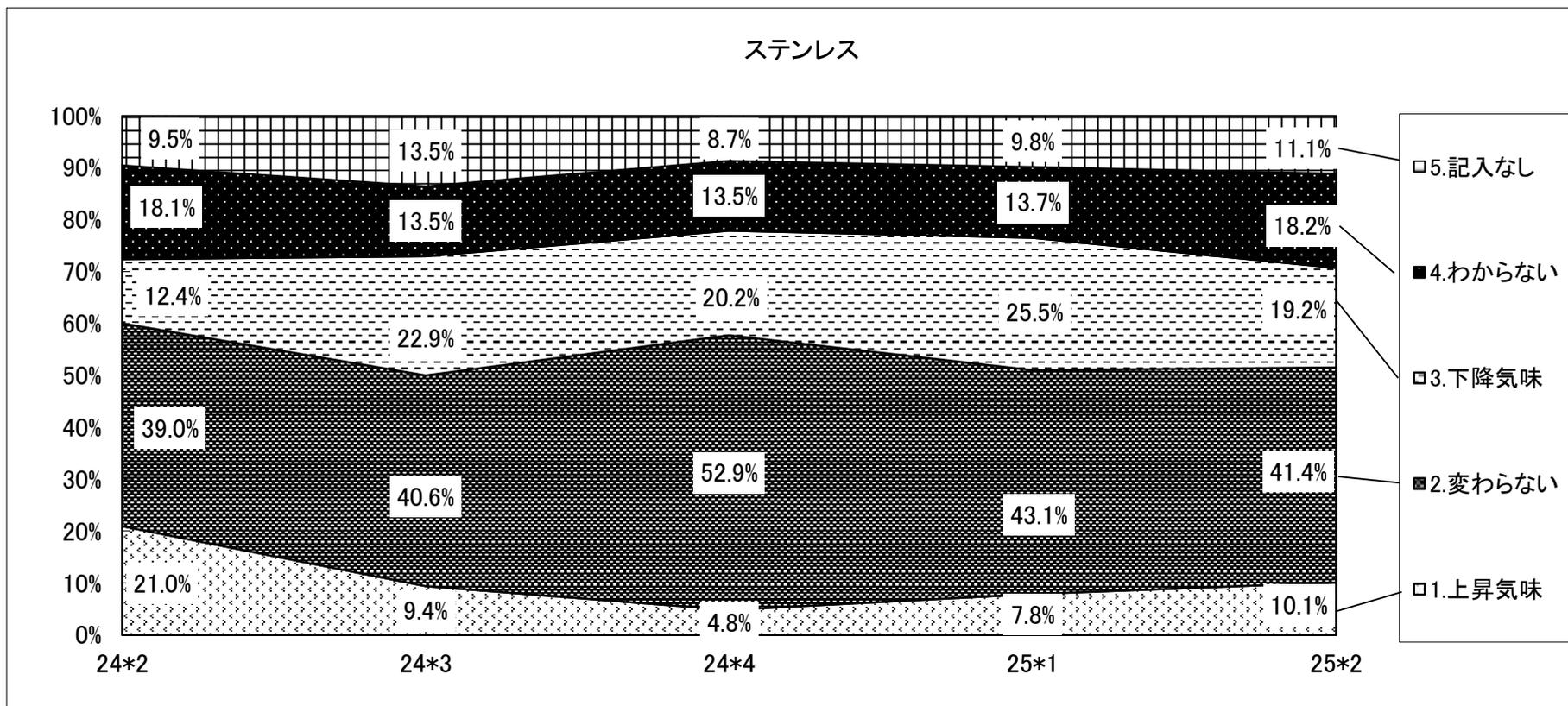
構造用鋼	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
1.上昇気味	1	1	2	0	0	3	0	1	0	0	1	0	1	3	5
	3.8%	3.8%	8.0%	0.0%	0.0%	8.3%	0.0%	3.4%	0.0%	0.0%	7.7%	0.0%	1.0%	2.9%	5.1%
2.変わらない	11	13	11	23	18	17	20	17	14	12	7	9	66	55	51
	42.3%	50.0%	44.0%	62.2%	52.9%	47.2%	80.0%	58.6%	56.0%	75.0%	53.8%	69.2%	63.5%	53.9%	51.5%
3.下降気味	10	9	8	10	11	11	4	8	9	1	4	2	25	32	30
	38.5%	34.6%	32.0%	27.0%	32.4%	30.6%	16.0%	27.6%	36.0%	6.3%	30.8%	15.4%	24.0%	31.4%	30.3%
4.わからない	2	2	1	2	3	4	0	2	1	3	1	1	7	8	7
	7.7%	7.7%	4.0%	5.4%	8.8%	11.1%	0.0%	6.9%	4.0%	18.8%	7.7%	7.7%	6.7%	7.8%	7.1%
5.記入なし	2	1	3	2	2	1	1	1	1	0	0	1	5	4	6
	7.7%	3.8%	12.0%	5.4%	5.9%	2.8%	4.0%	3.4%	4.0%	0.0%	0.0%	7.7%	4.8%	3.9%	6.1%
総計	26	26	25	37	34	36	25	29	25	16	13	13	104	102	99
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%



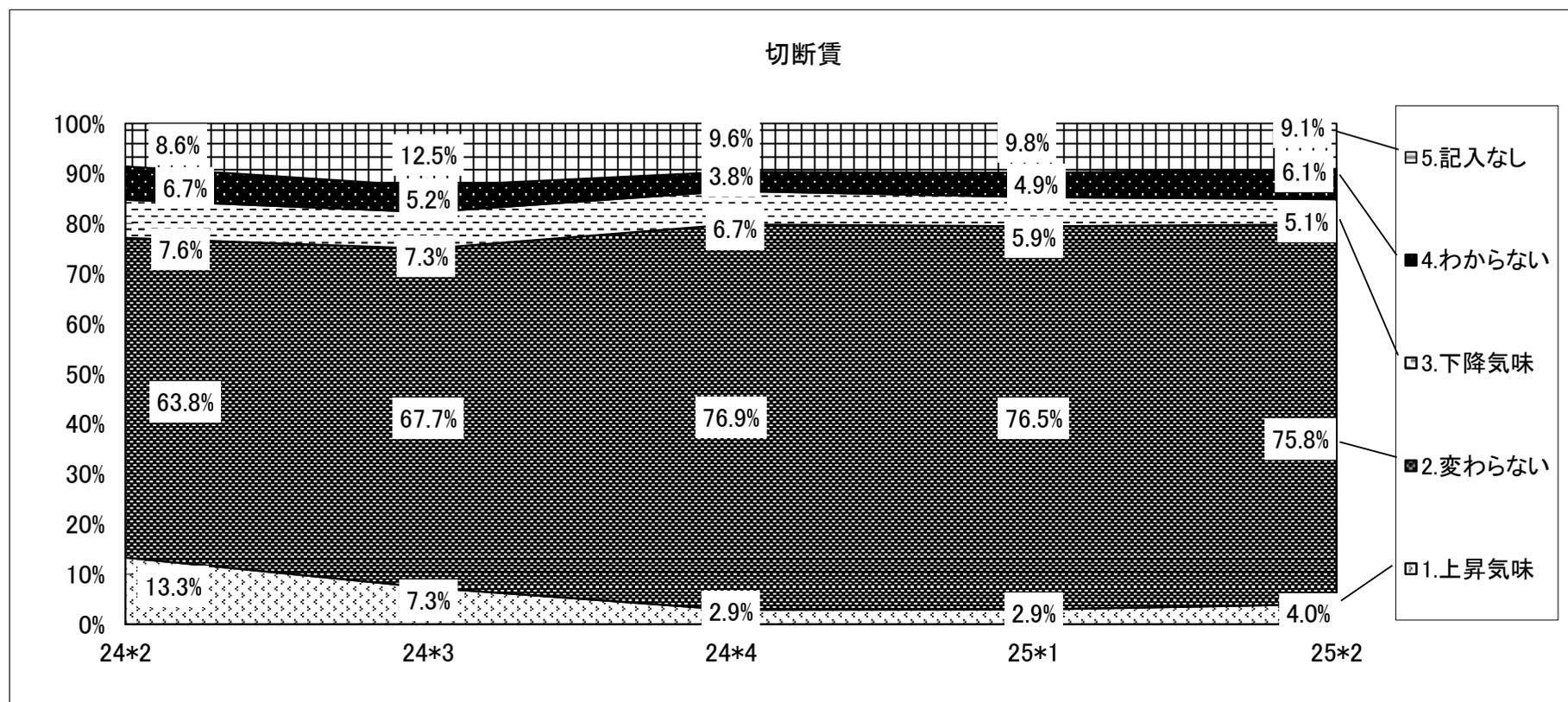
工具鋼	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
1.上昇気味	4 15.4%	7 26.9%	8 32.0%	3 8.1%	7 20.6%	8 22.2%	4 16.0%	12 41.4%	5 20.0%	3 18.8%	5 38.5%	5 38.5%	14 13.5%	31 30.4%	26 26.3%
2.変わらない	10 38.5%	9 34.6%	7 28.0%	16 43.2%	10 29.4%	12 33.3%	10 40.0%	8 27.6%	11 44.0%	12 75.0%	6 46.2%	8 61.5%	48 46.2%	33 32.4%	38 38.4%
3.下降気味	7 26.9%	5 19.2%	2 8.0%	6 16.2%	6 17.6%	4 11.1%	3 12.0%	2 6.9%	0 0.0%	0 0.0%	1 7.7%	0 0.0%	16 15.4%	14 13.7%	6 6.1%
4.わからない	2 7.7%	3 11.5%	4 16.0%	7 18.9%	8 23.5%	8 22.2%	3 12.0%	3 10.3%	5 20.0%	1 6.3%	1 7.7%	0 0.0%	13 12.5%	15 14.7%	17 17.2%
5.記入なし	3 11.5%	2 7.7%	4 16.0%	5 13.5%	3 8.8%	4 11.1%	5 20.0%	4 13.8%	4 16.0%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	13 12.5%	9 8.8%	12 12.1%
総計	26 100.0%	26 100.0%	25 100.0%	37 100.0%	34 100.0%	36 100.0%	25 100.0%	29 100.0%	25 100.0%	16 100.0%	13 100.0%	13 100.0%	104 100.0%	102 100.0%	99 100.0%



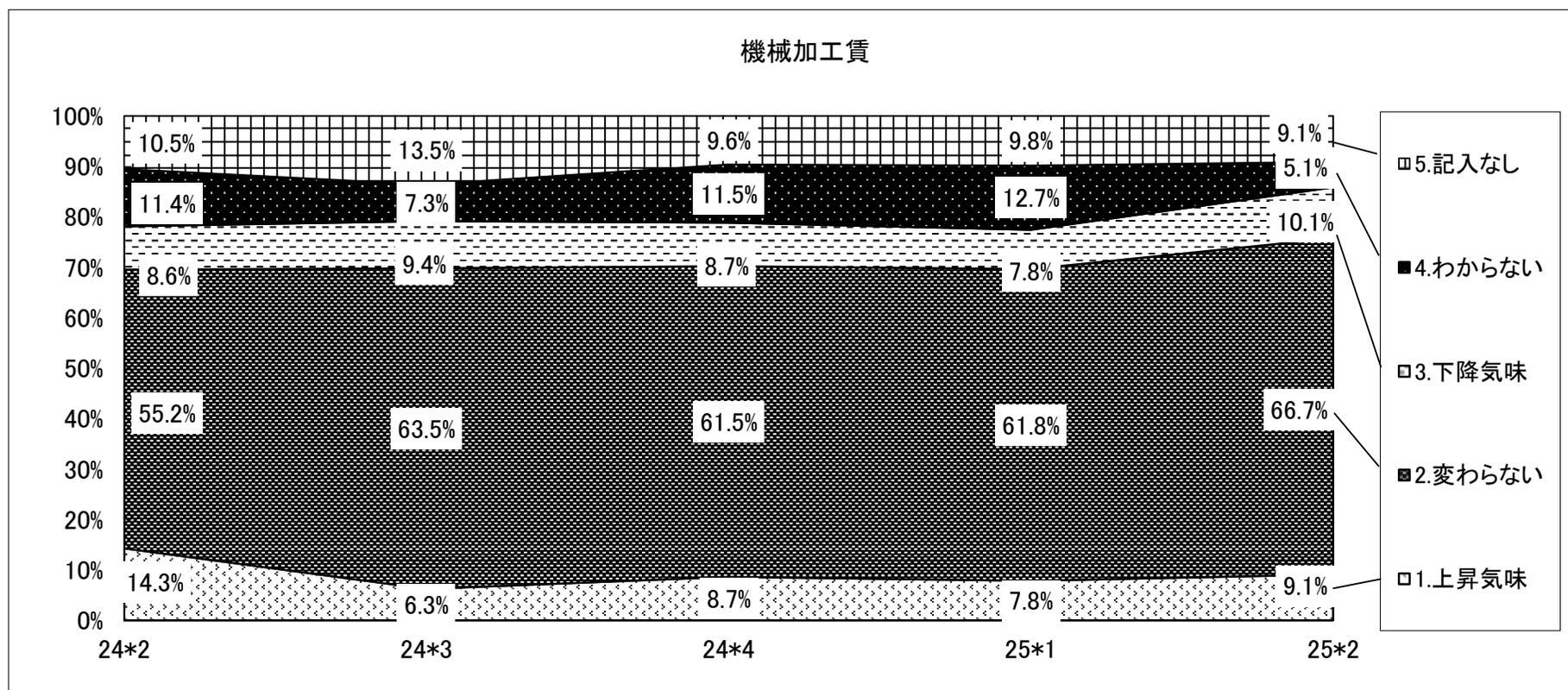
ステンレス	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
1.上昇気味	3 11.5%	2 7.7%	4 16.0%	0 0.0%	0 0.0%	2 5.6%	0 0.0%	3 10.3%	1 4.0%	2 12.5%	3 23.1%	3 23.1%	5 4.8%	8 7.8%	10 10.1%
2.変わらない	9 34.6%	9 34.6%	9 36.0%	18 48.6%	14 41.2%	15 41.7%	16 64.0%	15 51.7%	11 44.0%	12 75.0%	6 46.2%	6 46.2%	55 52.9%	44 43.1%	41 41.4%
3.下降気味	8 30.8%	10 38.5%	5 20.0%	9 24.3%	9 26.5%	7 19.4%	3 12.0%	5 17.2%	5 20.0%	1 6.3%	2 15.4%	2 15.4%	21 20.2%	26 25.5%	19 19.2%
4.わからない	5 19.2%	4 15.4%	4 16.0%	6 16.2%	6 17.6%	8 22.2%	2 8.0%	3 10.3%	4 16.0%	1 6.3%	1 7.7%	2 15.4%	14 13.5%	14 13.7%	18 18.2%
5.記入なし	1 3.8%	1 3.8%	3 12.0%	4 10.8%	5 14.7%	4 11.1%	4 16.0%	3 10.3%	4 16.0%	0 0.0%	1 7.7%	0 0.0%	9 8.7%	10 9.8%	11 11.1%
総計	26 100.0%	26 100.0%	25 100.0%	37 100.0%	34 100.0%	36 100.0%	25 100.0%	29 100.0%	25 100.0%	16 100.0%	13 100.0%	13 100.0%	104 100.0%	102 100.0%	99 100.0%



切断賃	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
1.上昇気味	0	1	2	0	0	1	2	2	0	1	0	1	3	3	4
	0.0%	3.8%	8.0%	0.0%	0.0%	2.8%	8.0%	6.9%	0.0%	6.3%	0.0%	7.7%	2.9%	2.9%	4.0%
2.変わらない	19	18	16	28	27	27	19	22	21	14	11	11	80	78	75
	73.1%	69.2%	64.0%	75.7%	79.4%	75.0%	76.0%	75.9%	84.0%	87.5%	84.6%	84.6%	76.9%	76.5%	75.8%
3.下降気味	4	3	2	3	2	2	0	1	1	0	0	0	7	6	5
	15.4%	11.5%	8.0%	8.1%	5.9%	5.6%	0.0%	3.4%	4.0%	0.0%	0.0%	0.0%	6.7%	5.9%	5.1%
4.わからない	2	2	3	0	2	1	1	0	1	1	1	1	4	5	6
	7.7%	7.7%	12.0%	0.0%	5.9%	2.8%	4.0%	0.0%	4.0%	6.3%	7.7%	7.7%	3.8%	4.9%	6.1%
5.記入なし	1	2	2	6	3	5	3	4	2	0	1	0	10	10	9
	3.8%	7.7%	8.0%	16.2%	8.8%	13.9%	12.0%	13.8%	8.0%	0.0%	7.7%	0.0%	9.6%	9.8%	9.1%
総計	26	26	25	37	34	36	25	29	25	16	13	13	104	102	99
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

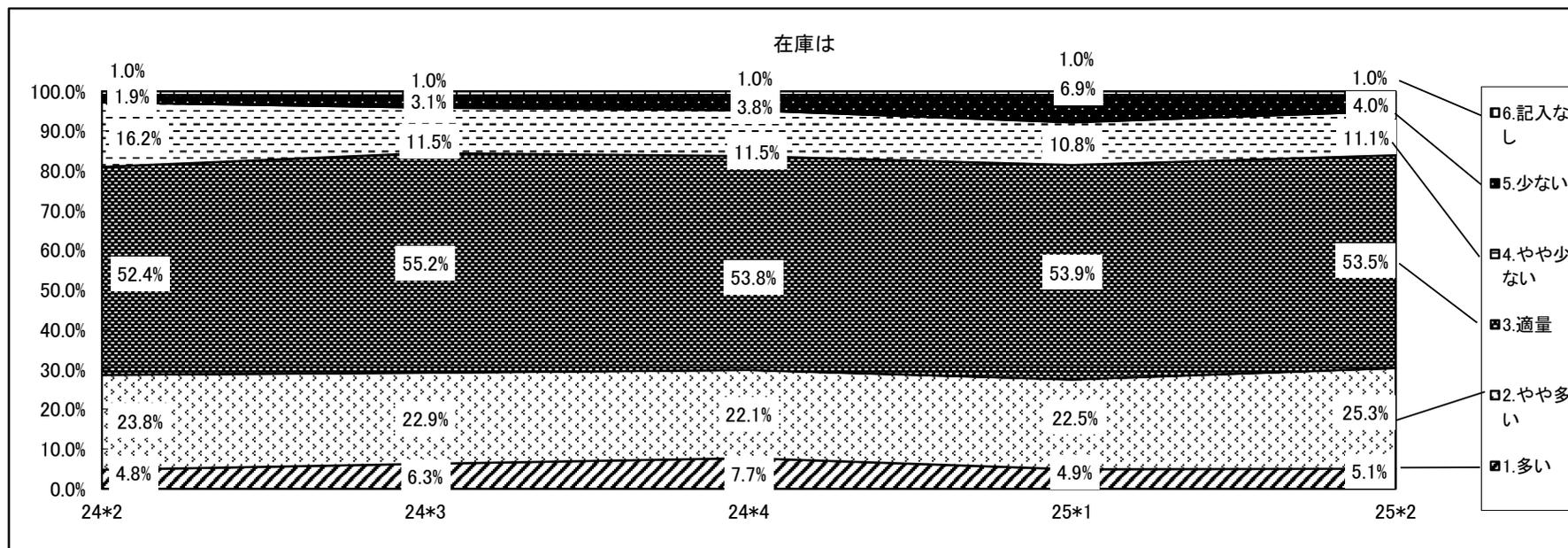


機械加工賃	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
1.上昇気味	1 3.8%	2 7.7%	3 12.0%	4 10.8%	2 5.9%	2 5.6%	3 12.0%	3 10.3%	1 4.0%	1 6.3%	1 7.7%	3 23.1%	9 8.7%	8 7.8%	9 9.1%
2.変わらない	16 61.5%	16 61.5%	15 60.0%	24 64.9%	18 52.9%	25 69.4%	12 48.0%	18 62.1%	17 68.0%	12 75.0%	11 84.6%	9 69.2%	64 61.5%	63 61.8%	66 66.7%
3.下降気味	3 11.5%	3 11.5%	3 12.0%	2 5.4%	3 8.8%	2 5.6%	3 12.0%	2 6.9%	4 16.0%	1 6.3%	0 0.0%	1 7.7%	9 8.7%	8 7.8%	10 10.1%
4.わからない	5 19.2%	3 11.5%	2 8.0%	3 8.1%	7 20.6%	3 8.3%	3 12.0%	2 6.9%	0 0.0%	1 6.3%	1 7.7%	0 0.0%	12 11.5%	13 12.7%	5 5.1%
5.記入なし	1 3.8%	2 7.7%	2 8.0%	4 10.8%	4 11.8%	4 11.1%	4 16.0%	4 13.8%	3 12.0%	1 6.3%	0 0.0%	0 0.0%	10 9.6%	10 9.8%	9 9.1%
総計	26 100.0%	26 100.0%	25 100.0%	37 100.0%	34 100.0%	36 100.0%	25 100.0%	29 100.0%	25 100.0%	16 100.0%	13 100.0%	13 100.0%	104 100.0%	102 100.0%	99 100.0%



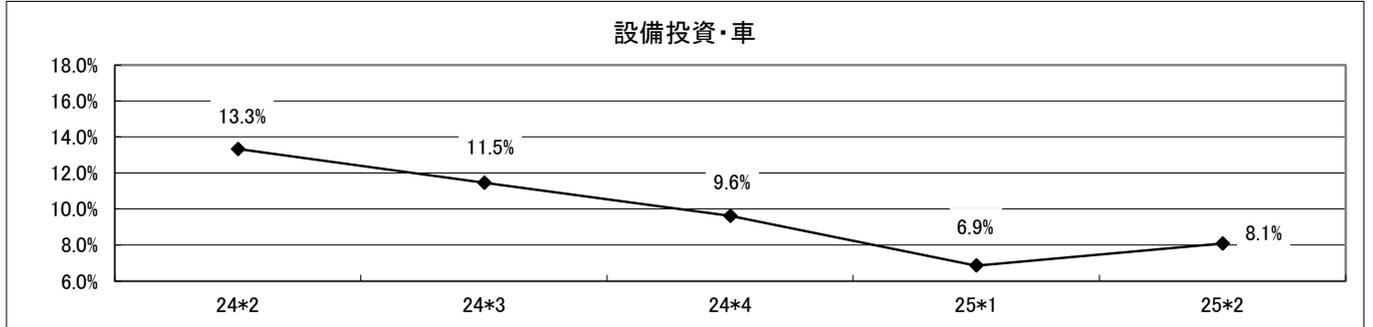
問6. 在庫は

在庫は	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
1.多い	4 15.4%	3 11.5%	2 8.0%	4 10.8%	1 2.9%	2 5.6%	0 0.0%	0 0.0%	1 4.0%	0 0.0%	1 7.7%	0 0.0%	8 7.7%	5 4.9%	5 5.1%
2.やや多い	2 7.7%	3 11.5%	4 16.0%	9 24.3%	10 29.4%	12 33.3%	6 24.0%	8 27.6%	5 20.0%	6 37.5%	2 15.4%	4 30.8%	23 22.1%	23 22.5%	25 25.3%
3.適量	14 53.8%	14 53.8%	12 48.0%	18 48.6%	17 50.0%	19 52.8%	16 64.0%	16 55.2%	15 60.0%	8 50.0%	8 61.5%	7 53.8%	56 53.8%	55 53.9%	53 53.5%
4.やや少ない	4 15.4%	3 11.5%	5 20.0%	4 10.8%	4 11.8%	3 8.3%	3 12.0%	4 13.8%	2 8.0%	1 6.3%	0 0.0%	1 7.7%	12 11.5%	11 10.8%	11 11.1%
5.少ない	2 7.7%	2 7.7%	1 4.0%	1 2.7%	2 5.9%	0 0.0%	0 0.0%	1 3.4%	2 8.0%	1 6.3%	2 15.4%	1 7.7%	4 3.8%	7 6.9%	4 4.0%
6.記入なし	0 0.0%	1 3.8%	1 4.0%	1 2.7%	0 0.0%	1 1.0%	1 1.0%	1 1.0%							
総計	26 100.0%	26 100.0%	25 100.0%	37 100.0%	34 100.0%	36 100.0%	25 100.0%	29 100.0%	25 100.0%	16 100.0%	13 100.0%	13 100.0%	104 100.0%	102 100.0%	99 100.0%

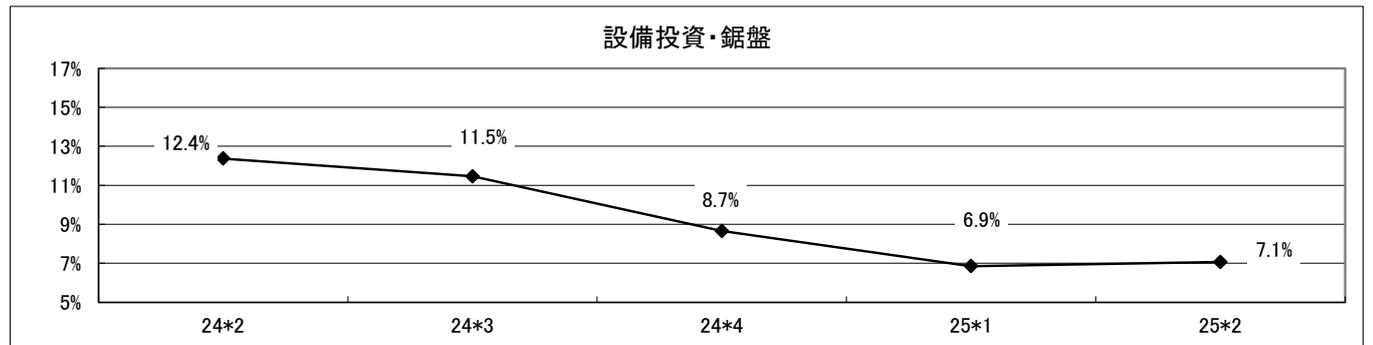


問7. 設備投資

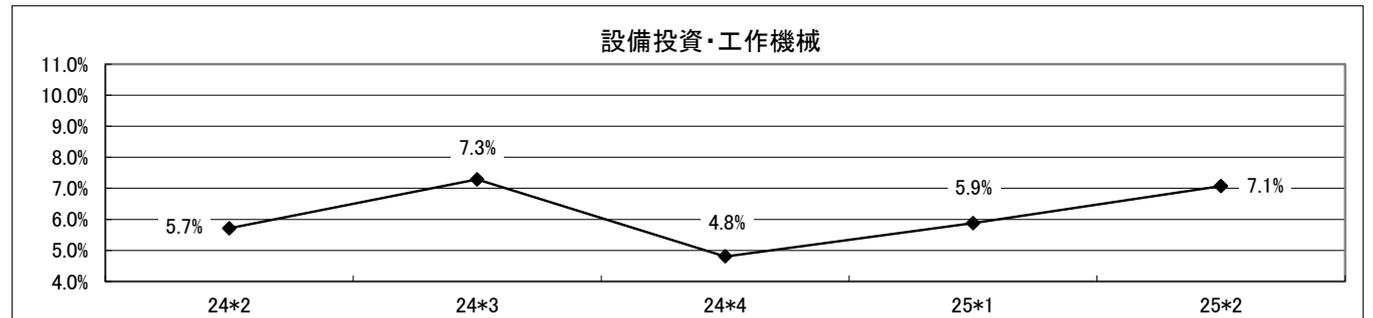
車	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
する	1 3.8%	0 0.0%	2 8.0%	4 10.8%	2 5.9%	2 5.6%	3 12.0%	3 10.3%	3 12.0%	2 12.5%	2 15.4%	1 7.7%	10 9.6%	7 6.9%	8 8.1%
しない	25 96.2%	26 100.0%	23 92.0%	33 89.2%	32 94.1%	34 94.4%	22 88.0%	26 89.7%	22 88.0%	14 87.5%	11 84.6%	12 92.3%	94 90.4%	95 93.1%	91 91.9%
総計	26 100.0%	26 100.0%	25 100.0%	37 100.0%	34 100.0%	36 100.0%	25 100.0%	29 100.0%	25 100.0%	16 100.0%	13 100.0%	13 100.0%	104 100.0%	102 100.0%	99 100.0%



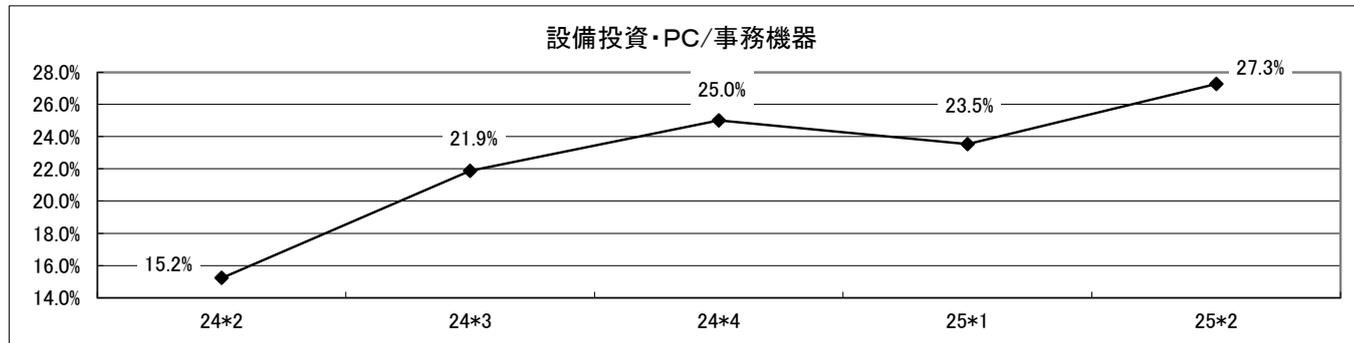
鋸盤	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
する	1 3.8%	1 3.8%	1 4.0%	5 13.5%	2 5.9%	2 5.6%	2 8.0%	4 13.8%	2 8.0%	1 6.3%	0 0.0%	2 15.4%	9 8.7%	7 6.9%	7 7.1%
しない	25 96.2%	25 96.2%	24 96.0%	32 86.5%	32 94.1%	34 94.4%	23 92.0%	25 86.2%	23 92.0%	15 93.8%	13 100.0%	11 84.6%	95 91.3%	95 93.1%	92 92.9%
総計	26 100.0%	26 100.0%	25 100.0%	37 100.0%	34 100.0%	36 100.0%	25 100.0%	29 100.0%	25 100.0%	16 100.0%	13 100.0%	13 100.0%	104 100.0%	102 100.0%	99 100.0%



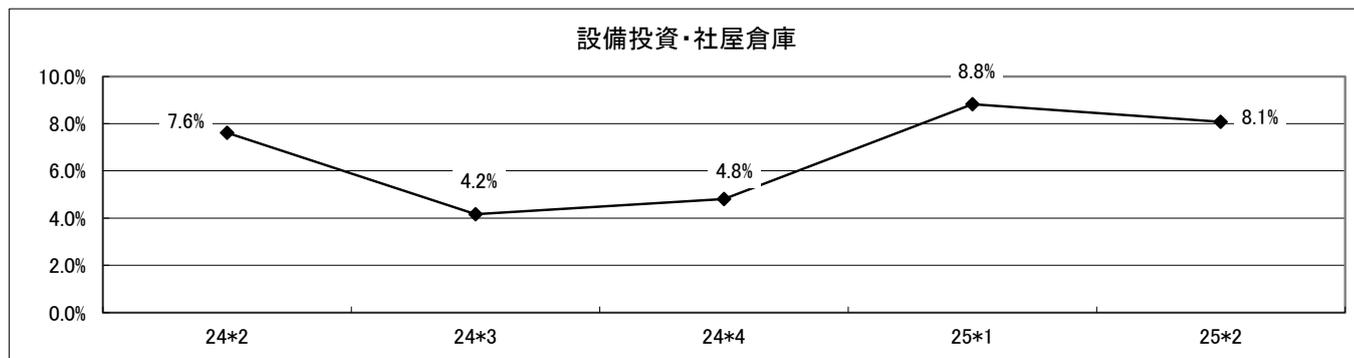
工作機械	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
する	2 7.7%	4 15.4%	5 20.0%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	3 12.0%	2 6.9%	2 8.0%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	5 4.8%	6 5.9%	7 7.1%
しない	24 92.3%	22 84.6%	20 80.0%	37 100.0%	34 100.0%	36 100.0%	22 88.0%	27 93.1%	23 92.0%	16 100.0%	13 100.0%	13 100.0%	99 95.2%	96 94.1%	92 92.9%
総計	26 100.0%	26 100.0%	25 100.0%	37 100.0%	34 100.0%	36 100.0%	25 100.0%	29 100.0%	25 100.0%	16 100.0%	13 100.0%	13 100.0%	104 100.0%	102 100.0%	99 100.0%



PC/ 事務機器	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
する	5	8	5	12	9	8	8	7	11	1	0	3	26	24	27
	19.2%	30.8%	20.0%	32.4%	26.5%	22.2%	32.0%	24.1%	44.0%	6.3%	0.0%	23.1%	25.0%	23.5%	27.3%
しない	21	18	20	25	25	28	17	22	14	15	13	10	78	78	72
	80.8%	69.2%	80.0%	67.6%	73.5%	77.8%	68.0%	75.9%	56.0%	93.8%	100.0%	76.9%	75.0%	76.5%	72.7%
総計	26	26	25	37	34	36	25	29	25	16	13	13	104	102	99
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

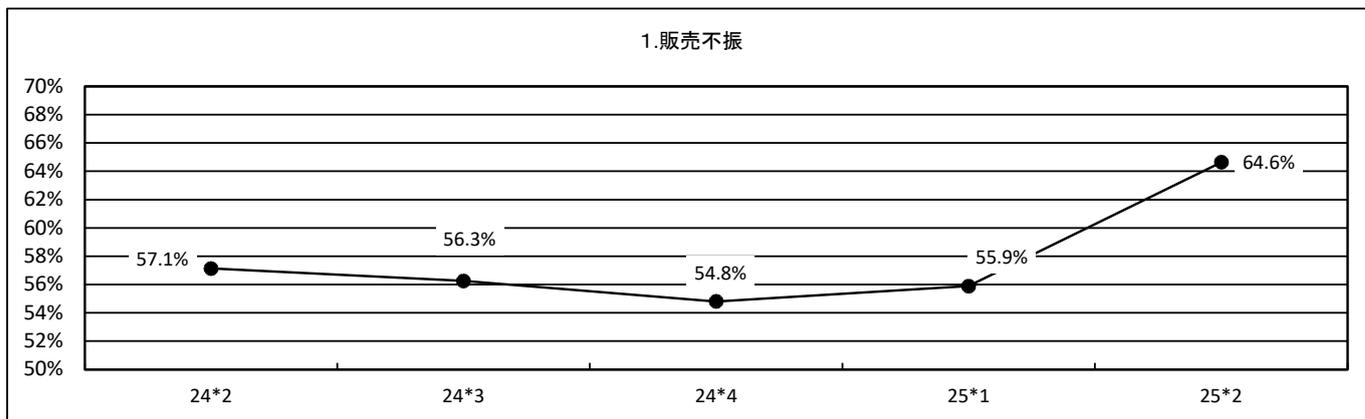


社屋倉庫	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
する	0	0	2	3	3	3	1	5	3	1	1	0	5	9	8
	0.0%	0.0%	8.0%	8.1%	8.8%	8.3%	4.0%	17.2%	12.0%	6.3%	7.7%	0.0%	4.8%	8.8%	8.1%
しない	26	26	23	34	31	33	24	24	22	15	12	13	99	93	91
	100.0%	100.0%	92.0%	91.9%	91.2%	91.7%	96.0%	82.8%	88.0%	93.8%	92.3%	100.0%	95.2%	91.2%	91.9%
総計	26	26	25	37	34	36	25	29	25	16	13	13	104	102	99
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

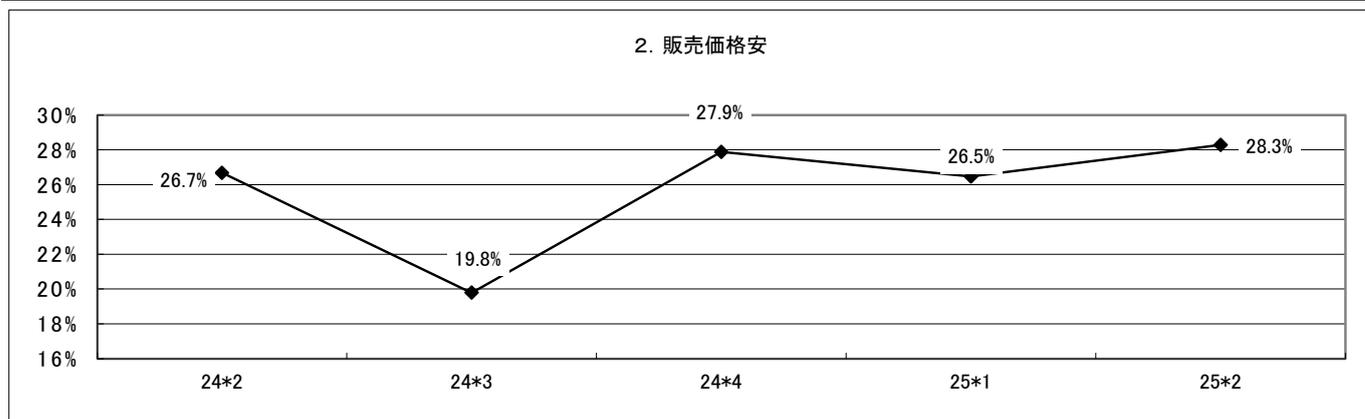


問8. 経営上の問題点

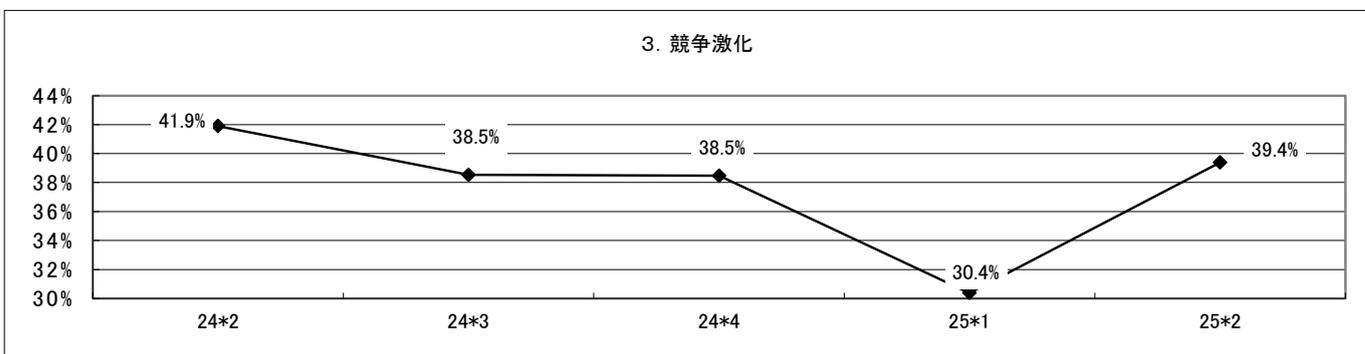
販売不振	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
あり	15 57.7%	16 61.5%	18 72.0%	17 45.9%	16 47.1%	20 55.6%	14 56.0%	18 62.1%	18 72.0%	11 68.8%	7 53.8%	8 61.5%	57 54.8%	57 55.9%	64 64.6%
なし	11 42.3%	10 38.5%	7 28.0%	20 54.1%	18 52.9%	16 44.4%	11 44.0%	11 37.9%	7 28.0%	5 31.3%	6 46.2%	5 38.5%	47 45.2%	45 44.1%	35 35.4%
総計	26 100.0%	26 100.0%	25 100.0%	37 100.0%	34 100.0%	36 100.0%	25 100.0%	29 100.0%	25 100.0%	16 100.0%	13 100.0%	13 100.0%	104 100.0%	102 100.0%	99 100.0%



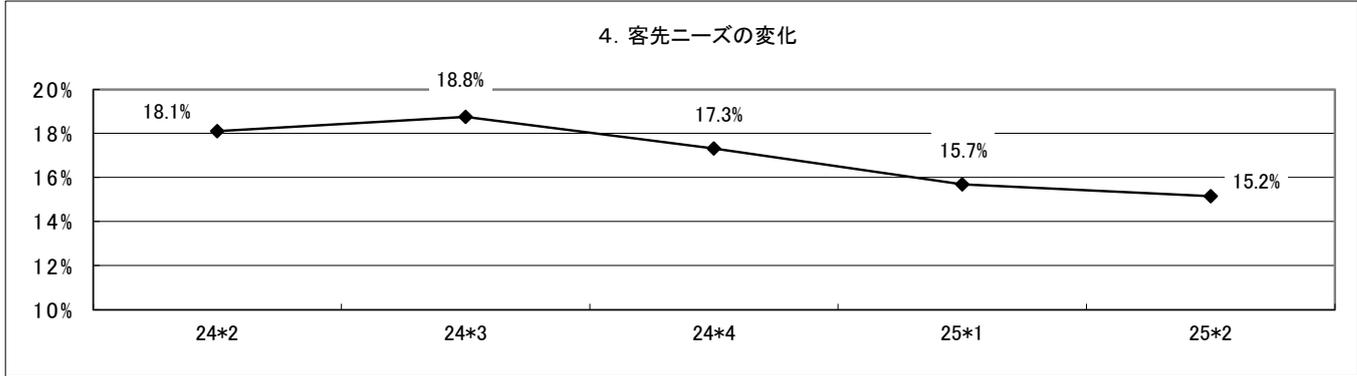
販売価格安	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
あり	7 26.9%	8 30.8%	7 28.0%	12 32.4%	10 29.4%	13 36.1%	8 32.0%	6 20.7%	6 24.0%	2 12.5%	3 23.1%	2 15.4%	29 27.9%	27 26.5%	28 28.3%
なし	19 73.1%	18 69.2%	18 72.0%	25 67.6%	24 70.6%	23 63.9%	17 68.0%	23 79.3%	19 76.0%	14 87.5%	10 76.9%	11 84.6%	75 72.1%	75 73.5%	71 71.7%
総計	26 100.0%	26 100.0%	25 100.0%	37 100.0%	34 100.0%	36 100.0%	25 100.0%	29 100.0%	25 100.0%	16 100.0%	13 100.0%	13 100.0%	104 100.0%	102 100.0%	99 100.0%



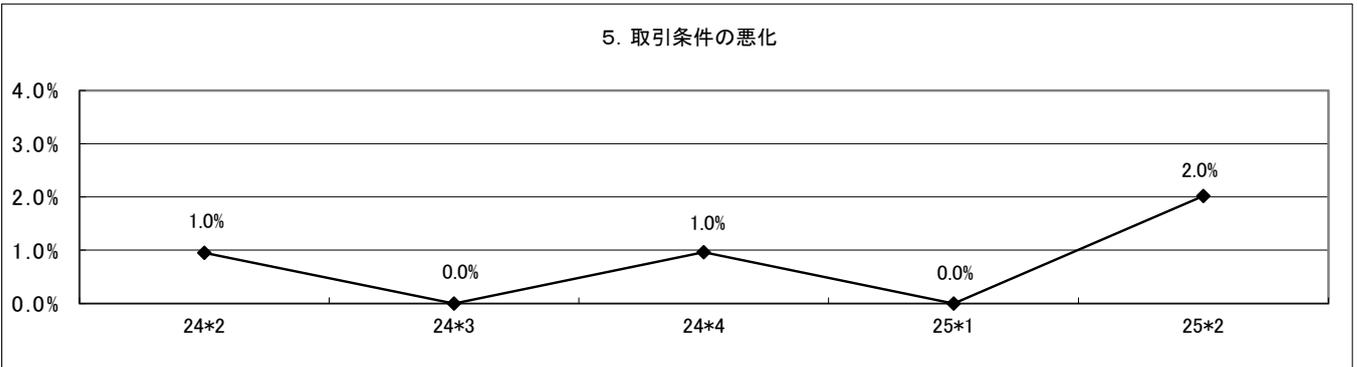
競争激化	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
あり	10 38.5%	11 42.3%	11 44.0%	17 45.9%	10 29.4%	17 47.2%	10 40.0%	8 27.6%	8 32.0%	3 18.8%	2 15.4%	3 23.1%	40 38.5%	31 30.4%	39 39.4%
なし	16 61.5%	15 57.7%	14 56.0%	20 54.1%	24 70.6%	19 52.8%	15 60.0%	21 72.4%	17 68.0%	13 81.3%	11 84.6%	10 76.9%	64 61.5%	71 69.6%	60 60.6%
総計	26 100.0%	26 100.0%	25 100.0%	37 100.0%	34 100.0%	36 100.0%	25 100.0%	29 100.0%	25 100.0%	16 100.0%	13 100.0%	13 100.0%	104 100.0%	102 100.0%	99 100.0%



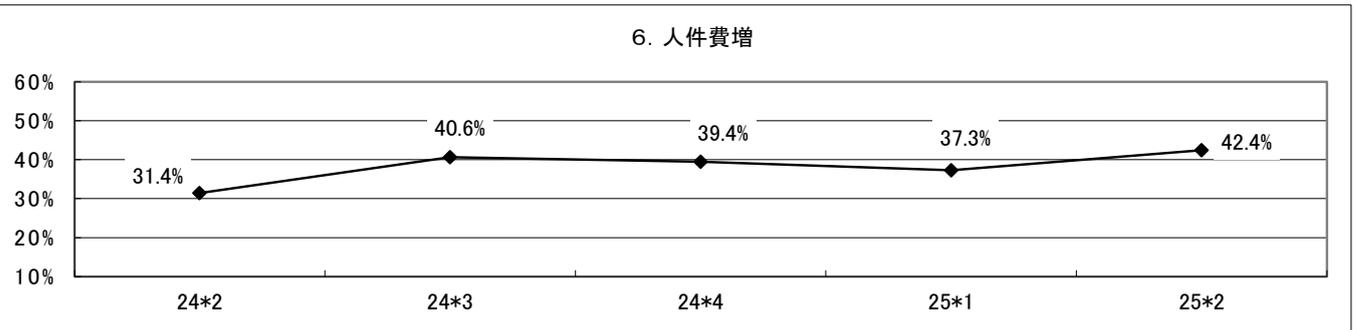
客先ニーズの変化	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
あり	6 23.1%	3 11.5%	3 12.0%	6 16.2%	7 20.6%	7 19.4%	5 20.0%	3 10.3%	3 12.0%	1 6.3%	3 23.1%	2 15.4%	18 17.3%	16 15.7%	15 15.2%
なし	20 76.9%	23 88.5%	22 88.0%	31 83.8%	27 79.4%	29 80.6%	20 80.0%	26 89.7%	22 88.0%	15 93.8%	10 76.9%	11 84.6%	86 82.7%	86 84.3%	84 84.8%
総計	26 100.0%	26 100.0%	25 100.0%	37 100.0%	34 100.0%	36 100.0%	25 100.0%	29 100.0%	25 100.0%	16 100.0%	13 100.0%	13 100.0%	104 100.0%	102 100.0%	99 100.0%



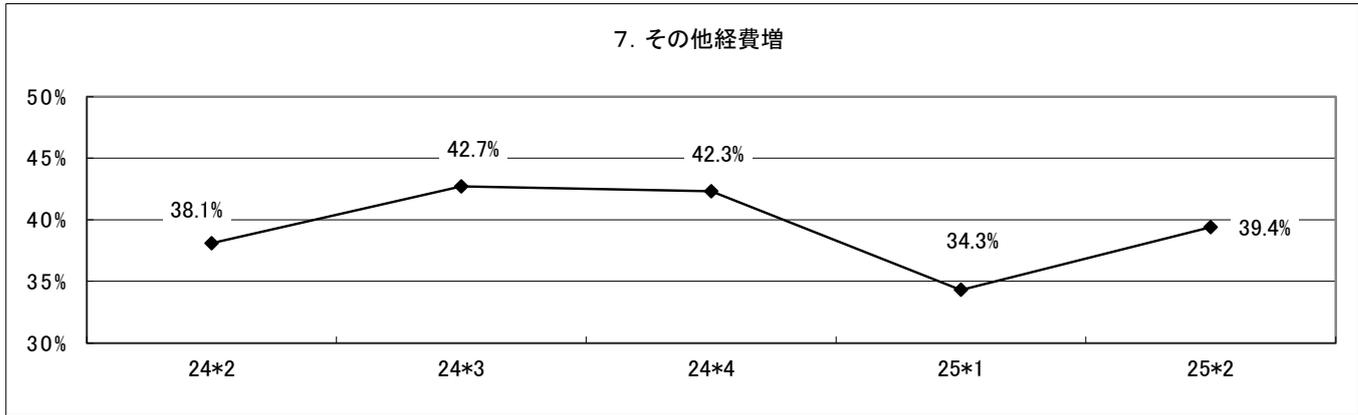
取引条件の悪化	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
あり	1 3.8%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	1 2.8%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	1 7.7%	1 1.0%	0 0.0%	2 2.0%
なし	25 96.2%	26 100.0%	25 100.0%	37 100.0%	34 100.0%	35 97.2%	25 100.0%	29 100.0%	25 100.0%	16 100.0%	13 100.0%	12 92.3%	103 99.0%	102 100.0%	97 98.0%
総計	26 100.0%	26 100.0%	25 100.0%	37 100.0%	34 100.0%	36 100.0%	25 100.0%	29 100.0%	25 100.0%	16 100.0%	13 100.0%	13 100.0%	104 100.0%	102 100.0%	99 100.0%



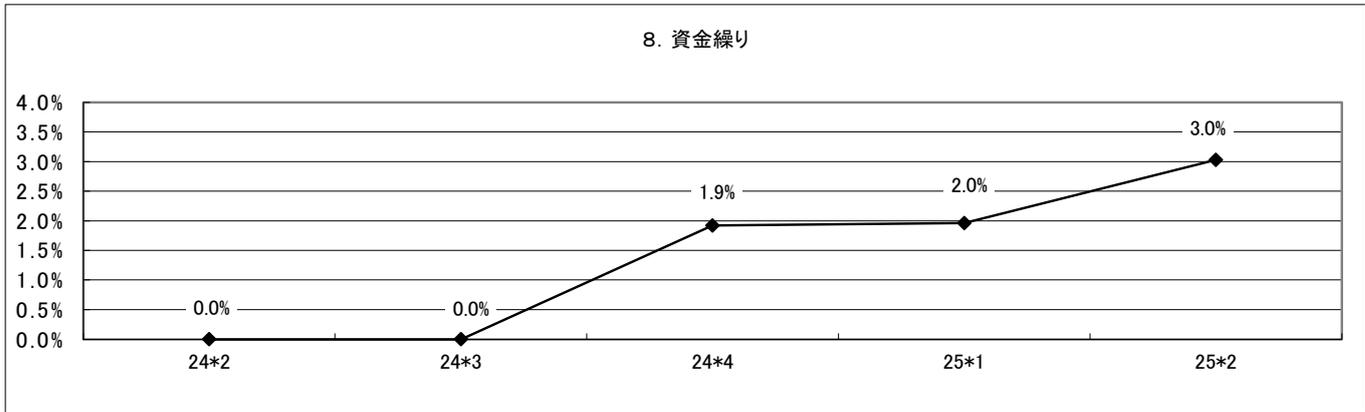
人件費増	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
あり	10 38.5%	8 30.8%	9 36.0%	13 35.1%	13 38.2%	19 52.8%	12 48.0%	14 48.3%	9 36.0%	6 37.5%	3 23.1%	5 38.5%	41 39.4%	38 37.3%	42 42.4%
なし	16 61.5%	18 69.2%	16 64.0%	24 64.9%	21 61.8%	17 47.2%	13 52.0%	15 51.7%	16 64.0%	10 62.5%	10 76.9%	8 61.5%	63 60.6%	64 62.7%	57 57.6%
総計	26 100.0%	26 100.0%	25 100.0%	37 100.0%	34 100.0%	36 100.0%	25 100.0%	29 100.0%	25 100.0%	16 100.0%	13 100.0%	13 100.0%	104 100.0%	102 100.0%	99 100.0%



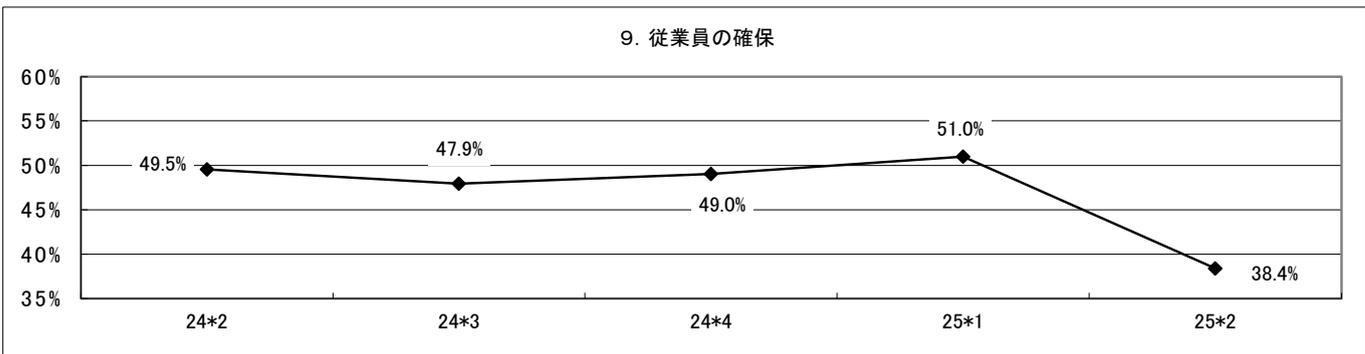
その他の 経費増	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
あり	12	13	15	17	7	13	11	12	6	4	3	5	44	35	39
	46.2%	50.0%	60.0%	45.9%	20.6%	36.1%	44.0%	41.4%	24.0%	25.0%	23.1%	38.5%	42.3%	34.3%	39.4%
なし	14	13	10	20	27	23	14	17	19	12	10	8	60	67	60
	53.8%	50.0%	40.0%	54.1%	79.4%	63.9%	56.0%	58.6%	76.0%	75.0%	76.9%	61.5%	57.7%	65.7%	60.6%
総計	26	26	25	37	34	36	25	29	25	16	13	13	104	102	99
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%



資金繰り	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
あり	0	1	1	1	0	0	0	0	1	1	1	1	2	2	3
	0.0%	3.8%	4.0%	2.7%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	4.0%	6.3%	7.7%	7.7%	1.9%	2.0%	3.0%
なし	26	25	24	36	34	36	25	29	24	15	12	12	102	100	96
	100.0%	96.2%	96.0%	97.3%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	96.0%	93.8%	92.3%	92.3%	98.1%	98.0%	97.0%
総計	26	26	25	37	34	36	25	29	25	16	13	13	104	102	99
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

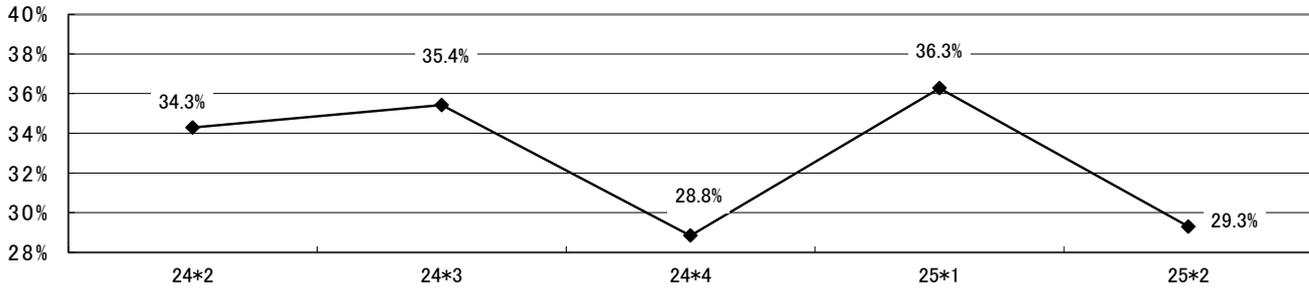


従業員確 保	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
あり	14	12	14	14	15	13	16	18	6	7	7	5	51	52	38
	53.8%	46.2%	56.0%	37.8%	44.1%	36.1%	64.0%	62.1%	24.0%	43.8%	53.8%	38.5%	49.0%	51.0%	38.4%
なし	12	14	11	23	19	23	9	11	19	9	6	8	53	50	61
	46.2%	53.8%	44.0%	62.2%	55.9%	63.9%	36.0%	37.9%	76.0%	56.3%	46.2%	61.5%	51.0%	49.0%	61.6%
総計	26	26	25	37	34	36	25	29	25	16	13	13	104	102	99
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%



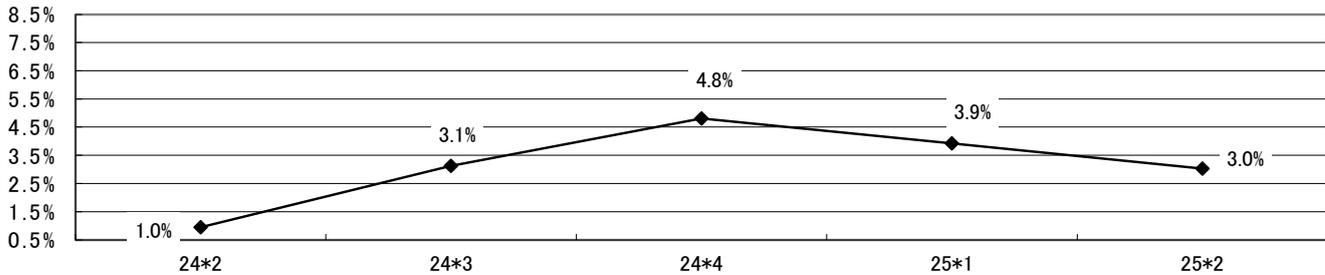
社員レベルアップ	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
あり	9	10	9	8	13	10	8	9	7	5	5	3	30	37	29
	34.6%	38.5%	36.0%	21.6%	38.2%	27.8%	32.0%	31.0%	28.0%	31.3%	38.5%	23.1%	28.8%	36.3%	29.3%
なし	17	16	16	29	21	26	17	20	18	11	8	10	74	65	70
	65.4%	61.5%	64.0%	78.4%	61.8%	72.2%	68.0%	69.0%	72.0%	68.8%	61.5%	76.9%	71.2%	63.7%	70.7%
総計	26	26	25	37	34	36	25	29	25	16	13	13	104	102	99
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

10. 従業員のレベルアップ



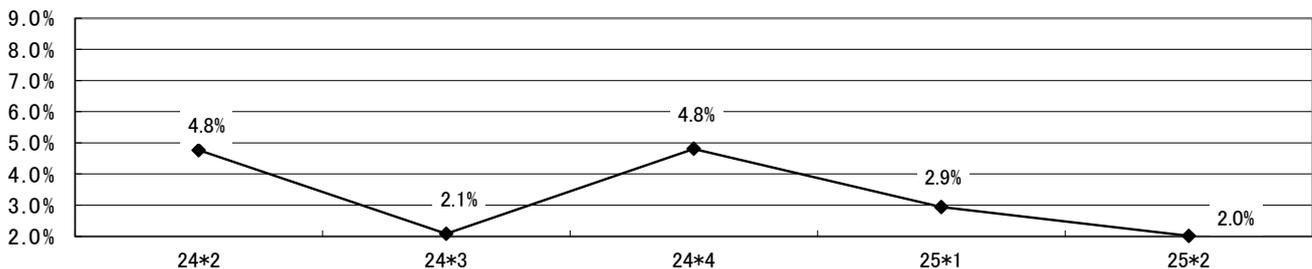
事業後継者	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
あり	0	1	1	3	2	2	0	0	0	2	1	0	5	4	3
	0.0%	3.8%	4.0%	8.1%	5.9%	5.6%	0.0%	0.0%	0.0%	12.5%	7.7%	0.0%	4.8%	3.9%	3.0%
なし	26	25	24	34	32	34	25	29	25	14	12	13	99	98	96
	100.0%	96.2%	96.0%	91.9%	94.1%	94.4%	100.0%	100.0%	100.0%	87.5%	92.3%	100.0%	95.2%	96.1%	97.0%
総計	26	26	25	37	34	36	25	29	25	16	13	13	104	102	99
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

11. 事業後継者難

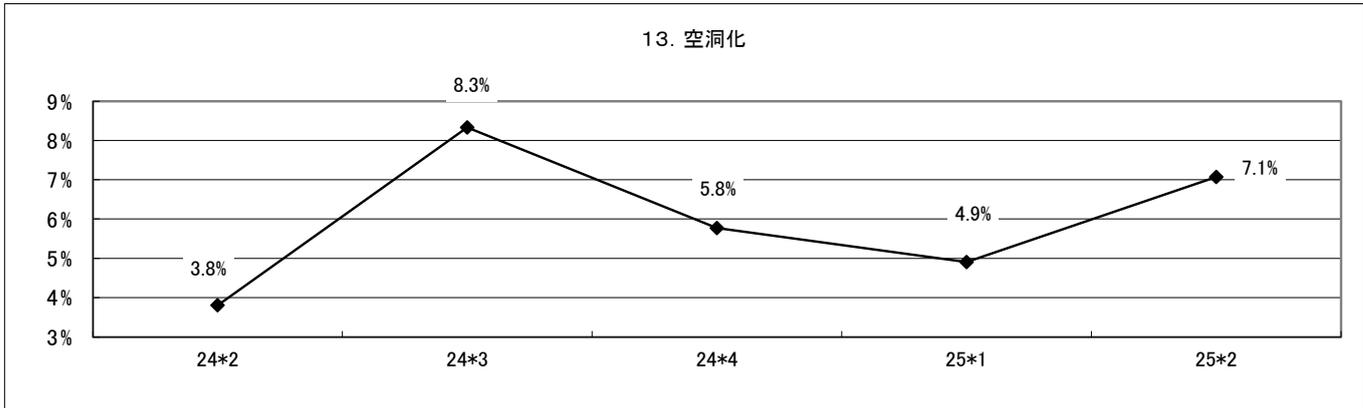


為替の変動	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
あり	2	0	0	3	3	2	0	0	0	0	0	0	5	3	2
	7.7%	0.0%	0.0%	8.1%	8.8%	5.6%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	4.8%	2.9%	2.0%
なし	24	26	25	34	31	34	25	29	25	16	13	13	99	99	97
	92.3%	100.0%	100.0%	91.9%	91.2%	94.4%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	95.2%	97.1%	98.0%
総計	26	26	25	37	34	36	25	29	25	16	13	13	104	102	99
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

12. 為替の変動

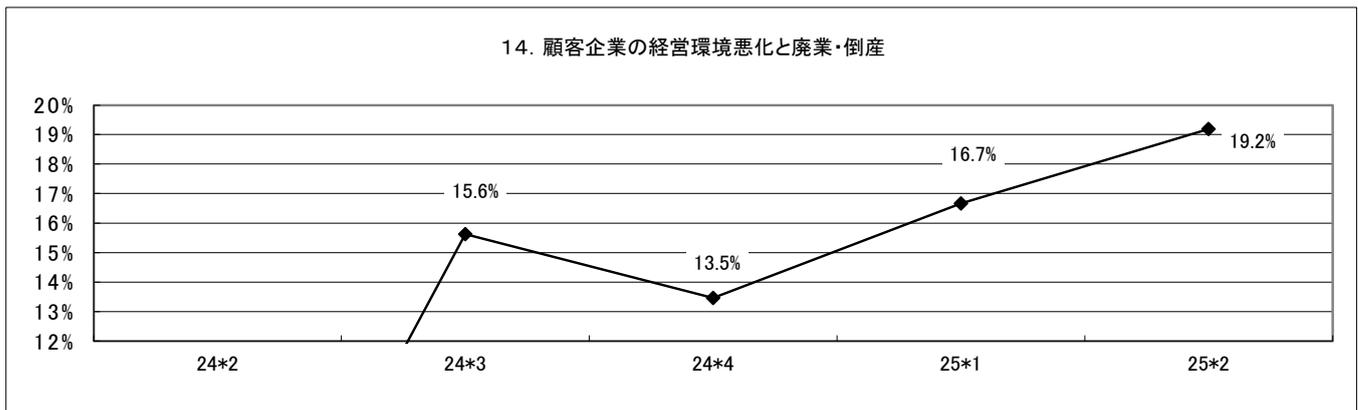


空洞化	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
あり	1 3.8%	1 3.8%	2 8.0%	2 5.4%	2 5.9%	4 11.1%	3 12.0%	1 3.4%	1 4.0%	0 0.0%	1 7.7%	0 0.0%	6 5.8%	5 4.9%	7 7.1%
なし	25 96.2%	25 96.2%	23 92.0%	35 94.6%	32 94.1%	32 88.9%	22 88.0%	28 96.6%	24 96.0%	16 100.0%	12 92.3%	13 100.0%	98 94.2%	97 95.1%	92 92.9%
総計	26 100.0%	26 100.0%	25 100.0%	37 100.0%	34 100.0%	36 100.0%	25 100.0%	29 100.0%	25 100.0%	16 100.0%	13 100.0%	13 100.0%	104 100.0%	102 100.0%	99 100.0%



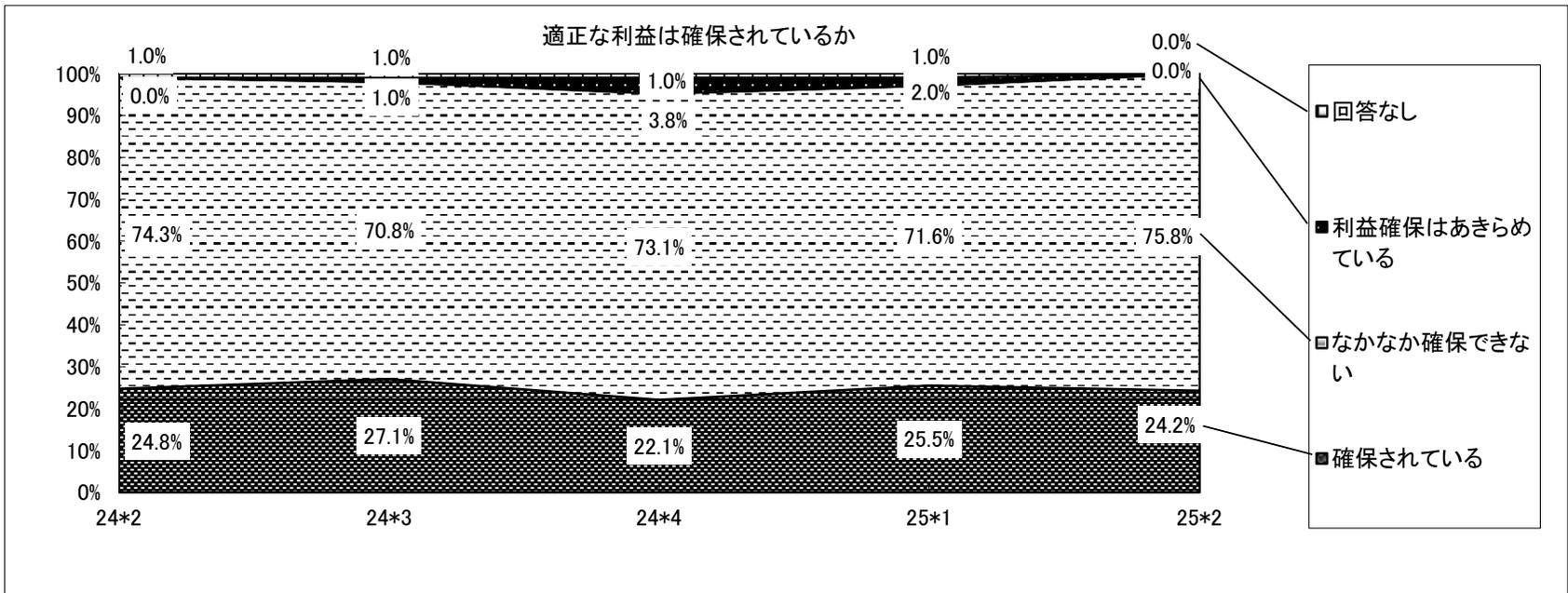
第112回(24*3)より設問開始

顧客企業の経営 悪化と廃業・倒産	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
あり	4 15.4%	5 19.2%	5 20.0%	4 10.8%	4 11.8%	7 19.4%	4 16.0%	5 17.2%	4 16.0%	2 12.5%	3 23.1%	3 23.1%	14 13.5%	17 16.7%	19 19.2%
なし	22 84.6%	21 80.8%	20 80.0%	33 89.2%	30 88.2%	29 80.6%	21 84.0%	24 82.8%	21 84.0%	14 87.5%	10 76.9%	10 76.9%	90 86.5%	85 83.3%	80 80.8%
総計	26 100.0%	26 100.0%	25 100.0%	37 100.0%	34 100.0%	36 100.0%	25 100.0%	29 100.0%	25 100.0%	16 100.0%	13 100.0%	13 100.0%	104 100.0%	102 100.0%	99 100.0%



問9. 適正な利益は確保されているか

	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2	24*4	25*1	25*2
確保されている	4 15.4%	5 19.2%	7 28.0%	7 18.9%	8 23.5%	6 16.7%	8 32.0%	7 24.1%	8 32.0%	4 25.0%	6 46.2%	3 23.1%	23 22.1%	26 25.5%	24 24.2%
なかなか確保できない	19 73.1%	19 73.1%	18 72.0%	30 81.1%	26 76.5%	30 83.3%	17 68.0%	22 75.9%	17 68.0%	10 62.5%	6 46.2%	10 76.9%	76 73.1%	73 71.6%	75 75.8%
確保はあきらめている	2 7.7%	1 3.8%	0 0.0%	2 12.5%	1 7.7%	0 0.0%	4 3.8%	2 2.0%	0 0.0%						
回答なし	1 3.8%	1 3.8%	0 0.0%	1 1.0%	1 1.0%	0 0.0%									
総計	26 100.0%	26 100.0%	25 100.0%	37 100.0%	34 100.0%	36 100.0%	25 100.0%	29 100.0%	25 100.0%	16 100.0%	13 100.0%	13 100.0%	104 100.0%	102 100.0%	99 100.0%



問12. 約束手形が2026年度で利用廃止となりますが、御社に何か影響がありますか。

影響があれば内容をお聞かせください。

	東京	大阪	名古屋	その他	合計
1. 影響なし	22 88.0%	30 83.3%	20 80.0%	12 92.3%	84 84.8%
2. 影響あり	2 8.0%	5 13.9%	3 12.0%	1 7.7%	11 11.1%
3. 回答なし	1 4.0%	1 2.8%	2 8.0%	0 0.0%	4 4.0%
総計	25 100.0%	36 100.0%	25 100.0%	13 100.0%	99 100.0%

